

Nos félicitations à Heldstab AG pour le
prix de l'entrepreneur Agrotec Suisse 2025

Journée de l'entrepreneuriat en technique
agricole : une première réussie à Lucerne



La technique agricole moderne est la clé
d'une agriculture plus durable

Le moteur à combustion interne à l'hydrogène
permettra-t-il une percée ?

En visite à la Household Cavalry de Londres

Lors de votre prochaine journée portes ouvertes,
engagez-vous en faveur de la promotion de la relève
dans nos métiers !

Vous pouvez commander les supports publicitaires
directement sur notre site internet: www.agrotecsuisse.ch

- Profil professionnel «Technique agricole», A4
- Profil professionnel petit, A5
- Dépliant «Formation continue»
- Stylo «go4mechanic»
- Règle
- Bloc-notes, A5
- Autocollants pour pare-chocs
- T-Shirts
- Bonnet de laine
- Roll-Up 85 × 200 cm/100 × 250 cm
- Bannières 200 × 100 cm/100 × 250 cm
- Flag/Beachflag 90 × 250 cm

et plus.



Directement au formulaire
de commande





forum

1-2025

Éditorial

- 5 « Un événement inspirant pour commencer l'année »

Technique agricole

- 6 Brèves de la branche
- 7 Journée de l'entrepreneuriat en technique agricole : une première réussie à Lucerne
- 11 Heldstab AG : Les professionnels des appareils à moteur et des réseaux sociaux de Davos
- 14 Le moteur à combustion interne à l'hydrogène permettra-t-il une percée ?
- 18 go4future: détermination des recommandations pour la nouvelle formation initiale
- 20 La technique agricole moderne est la clé d'une agriculture plus durable
- 24 De précieux outils de travail pour apprentis et formateurs professionnels

Maréchal-ferrants

- 26 En visite à la Household Cavalry de Londres

Partenaire Agrotec Suisse

- 28 Technique Agricole Suisse
- 29 GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH

- 31 Sources d'approvisionnement
- 35 Cours actuels
- 35 Agenda

Partenaires Agrotec Suisse

agropool.ch
Die Maschinenbörse.

Die grösste Online-Landmaschinenbörse der Schweiz

Schweizer Agrarmedien AG
Talstrasse 3, 3053 Münchenbuchsee
Tél. 031 958 33 33
info@agropool.ch, www.agropool.ch



Agro Räder AG
Rütmattdorferstrasse 6, 6017 Ruswil
Tél. 041 926 66 11, Fax 041 495 26 66
info@agro-raeder.ch, www.agro-raeder.ch



A. H. Meyer & Cie AG
Badenerstrasse 329, 8003 Zürich
Tél. 044 498 15 15, Fax 044 498 18 20
info@avia.ch | www.avia.ch



AMS (Schweiz) AG
Mühlefeldstrasse 38, 4702 Oensingen
Tél. 062 396 03 03
info@ams-schweiz.ch, www.ams-schweiz.ch



Birchmeier Sprühtechnik AG
Im Stetterfeld 1, 5608 Stetten
Tél. 056 485 81 81, Fax 056 485 81 82
info@birchmeier.com, www.birchmeier.com



DeLaval AG
Münchrütstrasse 2, 6210 Sursee
Tél. 041 926 66 11
info.switzerland@delaval.com
www.delaval.com



Paul Forrer AG
Technische Vertretungen
Industriestrasse 27, 8962 Bergdietikon
Tél. 044 439 19 19, Fax 044 439 19 99
info@paul-forrer.ch, www.paul-forrer.ch



GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH
Gewerbestrasse 23, 8451 Kleinandelfingen
Tél. 052 305 21 40, Fax 052 305 21 44
sales.ch@granit-parts.com
www.granit-parts.ch



Heizmann AG
Neumattstrasse 8, 5000 Aarau
Tél. 062 834 06 06, Fax 062 834 06 03
info@heizmann.ch, www.heizmann.ch



HOELZLE AG
Rosengartenstrasse 11, 8608 Bubikon
Tél. 044 928 34 34, Fax 044 928 34 35
info@hoelzle.ch, www.hoelzle.ch



Honda Motor Europe Ltd., Slough, Succursale de Satigny/Geneve
Rue de la Bergère 5, 1242 Satigny
Tél. 022 989 05 00, Fax: 022 989 06 60,
www.honda.ch



hostettler motoren ag
Haldenmattstrasse 3, 6210 Sursee
Tél. 041 926 64 11, Fax 041 926 63 70
info@hma.ch, www.hma.ch



Husqvarna Schweiz AG
Industriestrasse 10, 5506 Mägenwil
Tél. 062 887 37 00, Fax 062 887 37 11
info@husqvarna.ch, www.husqvarna.ch



KÄRCHER AG
Industriestrasse 16, 8108 Dällikon
Tél. 0844 850 868, Fax 0844 850 865
info@ch.kaercher.com, www.kaercher.ch



Ed. Keller AG
Gerenstrasse 23, 9533 Kirchberg SG
Tél. 071 932 10 50, Fax 071 932 10 51
www.keller-kirchberg.ch



Klaus-Häberlin AG
Industriestrasse 6, 8610 Uster
Tél. 043 399 20 40, Fax 043 399 20 41
info@klaus-haerberlin.ch
www.klaus-haerberlin.ch



KRAMP GmbH
Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf
Tél. 034 420 84 44, Fax 034 420 84 45
info.ch@kramp.com, www.kramp.com



KSM Krankenkasse Schweiz Metallbaufirmen
Rohrstrasse 36, Postfach, 8152 Glattbrugg
Tél. 043 433 20 40, Fax 043 433 20 44
info@ksm-versicherung.ch
www.ksm-versicherung.ch



kmuOnline ag
Aeschengraben 9, 4051 Basel
Tél. 061 406 97 97
team@wechselstube.ch
www.wechselstube.ch



Kränzle AG
Oberebenstrasse 21, 5620 Bremgarten
Tél. 056 201 44 88
info@kraenzleag.ch, www.kraenzle.com



MOLTEC AG
Moosallmendweg 11, 3225 Müntschemier
Tél. 031 740 740 0, Fax 031 740 740 9
info@moltec.ch, www.moltec.ch



MOTOREX AG
Bern-Zürich-Strasse 31, 4901 Langenthal
Tél. 062 919 75 75, Fax 062 919 75 95
info@motorex.com, www.motorex.com



Nationales Pferdezentrum Bern
Mingerstrasse 3, 3014 Bern
Tél. 031 336 13 13, Fax 031 336 13 14
info@npz.ch, www.npz.ch



NEW-PROCESS AG
Talackerstrasse 13, 8552 Felben-Wellhausen
Tél. 071 841 24 47, Fax 071 845 15 10
welcome@new-process.ch
www.new-process.ch



Nilfisk AG
Ringstrasse 19, Industrie Stelz, 9500 Wil SG
Tél. 071 923 84 44, Fax 071 923 52 83
info.ch@nilfisk.com, www.nilfisk.com



Ochsner AG
Ruedelfingerstrass 13, 8460 Marthalen
Tél. 052 355 26 55
verkauf@ochsnerag.ch, www.ochsnerag.ch



optima solutions GmbH
Chutzenstrasse 20, 3007 Bern
Tél. 031 511 88 88
office@opti-sol.ch, www.opti-sol.ch



POSITEC Switzerland AG
Gass 5, 5242 Lupfig
Tél. 056 201 02 30
switzerland@positecgroup.com
www.kress-robotik.com



Prillinger Gesellschaft m.b.H.
Jurastrasse 9, 4566 Oekingen
Tél. +43 (0)7242 230/200
Fax +43 (0)7242 230/250
partner@prillinger.at, www.prillinger.at



PROMEA Pensionskasse
Ifangstrasse 8, 8952 Schlieren
Tél. 044 738 53 53, Fax 044 738 54 64
info@promea.ch, www.promea-pk.ch



PROMRISK AG – Prompt zu Ihrer individuellen Versicherungslösung
Rohrstrasse 36, Postfach,
8152 Glattbrugg, Tél. 044 851 55 66,
info@promrisk.ch, www.promrisk.ch,
www.verbandsloesungen.ch



RECA AG
Stationsstrasse 48d, 8833 Samstagern
Tél. 044 745 75 75, Fax 044 745 75 00
info@reca.ch, www.reca.ch



R. Peter AG
Technischer Grosshandel – Articles techniques
Weieracherstrasse 9, 8184 Bachenbülach
Tél. 044 872 40 40, Fax 044 860 85 18
info@r-peter.ch, www.r-peter.ch



Sahli AG
Landmaschinen- und Landw. Geräte
Oberdorfstrasse 17, 8934 Knonau
Tél. 044 768 54 54, Fax 044 768 54 88
info@sahli-ag.ch, www.sahli-ag.ch



Scharmüller (Schweiz) AG
Horbenstrasse 7, 8308 Mesikon-Illnau
Tél. 052 346 24 78, Fax 052 346 26 47
bestellung@scharmueller-schweiz.ch
www.scharmueller-schweiz.ch



Schweizer Bauer
Dammweg 9, 3001 Bern
Tél. 031 330 95 33
verlag@schweizerbauer.ch
www.schweizerbauer.ch



Museumstrasse 10, 3005 Bern
Tél. 031 368 08 60, Fax 031 368 08 61
info@slv-asma.ch, www.slv-asma.ch



STIHL Vertriebs AG
Isenrietstrasse 4, 8617 Mönchaltorf
Tél. 044 949 30 30, Fax 044 949 30 20
info@stihl.ch, www.stihl.ch



Radgasse 3, 8005 Zürich
Tél. 043 366 66 55, Fax 043 366 66 01
info@swisslifter.ch, www.swisslifter.ch



Technique Agricole Suisse
Ausserdorfstrasse 31, 5223 Riniken
Tél. 056 462 32 00, Fax 056 462 32 01
zs@agrartechnik.ch, www.agrartechnik.ch



TTI-EMEA Switzerland
Techtronic Industries Switzerland AG
Kirchindachstrasse 25, 3052 Zollikofen
Tél. 031 911 61 61, Fax 031 911 61 47
info.ch@tti-emea.com, www.ttigroup.com

Partenaires Agrotec Suisse avec fabricants, négociants et fournisseurs dans les domaines machines agricoles, machines municipales, appareils à moteur, construction de véhicules et équipement de forge/ferrage.

Documentation détaillée:
AM Suisse, Chräjeninsel 2, 3270 Aarberg, T 032 391 99 44
agrotecsuisse@amsuisse.ch, www.agrotecsuisse.ch

Devenir membre partenaire





Jörg Studer
Vice-président de l'AM Suisse
Président Agrotec Suisse

Un événement inspirant pour commencer l'année !

Chers membres,
Chères lectrices, chers lecteurs,

Des entrepreneuses et entrepreneurs qui discutent avec passion pendant les pauses, des intervenantes et intervenants de haut niveau qui se mêlent aux invités et s'impliquent dans les discussions, des perspectives passionnantes sur l'avenir de la technique agricole, une table ronde engagée avec des visionnaires et des praticiens chevronnés. Un événement de la branche ne saurait être plus inspirant, plus instructif et plus divertissant que notre Journée de l'entrepreneuriat en technique agricole ! Le magnifique Centre de la culture et des congrès de Lucerne (KKL) a offert le cadre idéal pour ce rendez-vous des cadres suisses de la technique agricole en ce début d'année. Je profite de l'occasion pour remercier encore une fois Werner Berger et Thomas Teuscher d'avoir initié et parfaitement organisé cet événement phare. Avec cette première impressionnante, la Journée de l'entrepreneuriat en technique agricole a fait forte impression. Nous déciderons après un examen approfondi quand il y aura une autre édition.

J'ai surtout tiré deux enseignements de cette Journée de l'entrepreneuriat. Premièrement: le changement structurel dû à la numérisation et à la mise en réseau s'accélère et les entreprises qui ne l'anticipent pas disparaîtront. Deuxièmement: nos excellentes prestations peuvent non seulement être payantes, elles **DOIVENT** l'être ! Ayez le courage de facturer l'intégralité de vos prestations et renoncez à la culture du «Tu ne peux pas encore vite faire... ?» que nous connaissons depuis des décennies. C'est la seule solution pour obtenir les moyens qui vous permettront de participer au changement et le façonner. Gerhard Schürmann a raconté une anecdote lors de la Journée de l'entrepreneuriat: chez Emil Frey, lorsque le nettoyage gratuit du véhicule est devenu un service optionnel et payant, il n'y a eu pratiquement aucune réclamation. Et presque tous les clients et clientes optent aujourd'hui pour ce service.

Cordialement,

Jörg Studer
Président d'Agrotec Suisse



Brèves

Aebi Schmidt Group s'associe à The Shyft Group

Aebi Schmidt Group regroupe ses activités avec celles du constructeur américain de véhicules spéciaux The Shyft Group. Cette fusion donne naissance au leader mondial de la production et de la transformation de véhicules spéciaux avec un chiffre d'affaires d'environ 2 milliards de dollars américains. L'entreprise nouvellement créée est en outre cotée à la bourse américaine. ■

Stihl envisage de délocaliser sa production en Suisse

Le fabricant d'appareils à moteur du Baden-Wurttemberg exige des réformes en Allemagne. Ce n'est que lorsque les conditions s'amélioreront que l'entreprise envisage d'installer une nouvelle production dans la région. Dans le cas contraire, Stihl envisage d'investir en Suisse. En Suisse, l'heure de travail est environ dix pour cent moins chère malgré des salaires plus élevés, explique Stihl. Cela s'explique par des horaires de travail plus longs et moins de bureaucratie. ■

Le moteur à combustion à hydrogène de JCB homologué

Le constructeur britannique de machines agricoles et de chantier JCB a obtenu l'homologation de onze autorités européennes (dont la Suisse) pour l'utilisation commerciale du premier moteur à combustion à hydrogène. Selon les indications de JCB, le développement a duré environ trois ans et a coûté plus de 100 millions de livres. ■

K.U.L.T est intégré au groupe Fyeld

Spécialisée dans le désherbage mécanique et la technique de hachage, la société Kress umweltschonende Landtechnik GmbH (K.U.L.T) semble pour l'instant sauvée et doit être intégrée au groupe italien Fyeld, dont font également partie les entreprises Grim, Guaresi et Hortech. ■

Le Parlement subventionne les tracteurs électriques et les robots

À partir du 1^{er} janvier 2025, les nouveaux tracteurs à moteur électrique et les robots de désherbage tractés ou autonomes seront subventionnés en Suisse. L'ordonnance sur les améliorations structurelles adaptée dans le cadre de la PA22+ prévoit les subventions suivantes :

- Tracteurs agricoles neufs avec moteur électrique dès 30 kW, CHF 100.– par kW
- Nouveaux robots de champ 10 %

AgriSafetyCenter à Strengelbach

L'«AgriSafetyCenter», nouveau site du Service de prévention des accidents dans l'agriculture (SPAA), a ouvert ses portes à Strengelbach le 6 janvier américains. L'entreprise nouvellement créée est en outre cotée à la bourse américaine. ■

Nouveau centre de distribution mondial d'Agco

Agco construit un nouveau centre de distribution mondial de pièces détachées qui devrait entrer en service fin 2026 à Amnéville (France), à proximité du site de pièces détachées d'Ennery. ■

Tractor of the Year 2025

Les lauréats du concours « Tractor of the Year 2025 » ont été annoncés à l'occasion du salon de la technique agricole Eima fin novembre à Bologne. Les gagnants :

- Case IH « Quadtrac 715 » dans la catégorie « HighPower »
- Fendt « 620 Vario » dans la catégorie « MidPower »
- Steyr « 4120 Plus » dans la catégorie « Utility »
- Antonio Carraro « Tony 8900TRG » dans la catégorie « Tracteurs spéciaux »
- Fendt « e107 Vario » dans la catégorie « Durabilité »
- AgXeed « Agbot 5.115T2 » dans la catégorie « Véhicules autonomes »





Journée de l'entrepreneuriat en technique agricole : une première réussie à Lucerne

La Journée de l'entrepreneuriat en technique agricole d'Agrotec Suisse a eu lieu le 16 janvier au Centre de la culture et des congrès de Lucerne (KKL). Plus de 200 invités ont assisté aux exposés intéressants d'intervenants de renom et à une table ronde passionnante. Le point culminant de l'événement a été la remise du Prix de l'entrepreneuriat Agrotec Suisse à la société Heldstab AG de Davos.

Werner Berger, membre du comité directeur d'Agrotec Suisse et responsable du domaine Économie et communication, a eu le plaisir d'accueillir plus de 200 invités au KKL de Lucerne. Un accueil particulier a été réservé aux membres présents du comité directeur de la fédération française SEDIMA et à notre champion du monde Cedric Lang. Dans son discours de bienvenue, Werner Berger a rappelé l'idée qui a donné naissance à la Journée de l'entrepreneuriat: il s'agit ici de mettre à disposition des entrepreneuses et entrepreneurs de la branche une plateforme leur permettant de se mettre en réseau, d'échanger et de trouver ensemble des solutions aux défis de demain. Et cette plateforme doit surtout mettre en avant les personnes qui, par leur engagement et leur clairvoyance, marquent la technique agricole en Suisse.

Le changement structurel bat son plein dans la technique agricole

Stephan Blankenhagen, responsable des ventes International Sales Western Europe chez John Deere, a expliqué dans son exposé comment les évolutions sociales, politiques et technologiques influencent les acteurs de l'industrie de la technique agricole et l'organisation de leur distribution et leurs services. La technologie devient plus complexe, les machines autonomes doivent être prises en charge



24 heures sur 24 et 7 jours sur 7, et les clients ont besoin de plus de conseils et d'assistance pour pouvoir utiliser correctement la haute technologie disponible. La surveillance en réseau des machines modifie la répartition des tâches entre les fabricants et les distributeurs, et les cycles de vie des produits fortement raccourcis se répercutent sur la planification des

investissements et le financement. Selon Stephan Blankenhagen, il sera encore plus important à l'avenir que les entreprises s'appuient sur des chiffres clés et réalisent des bénéfices dans les domaines du service et de l'assistance. Le «service gratuit pour les collègues» s'avère être un piège mortel dans ce contexte.

Stephan Blankenhagen de John Deere a fait un exposé sur les changements structurels rapides dus aux nouvelles technologies.



Gerhard Schürmann, CEO du Groupe Emil Frey, a expliqué les raisons de l'entrée de son entreprise dans la technique agricole.



Discussions animées pendant les pauses.

Bien planifier une succession d'entreprise

Dans son exposé «À quoi ressemble une succession d'entreprise réussie?», Arthur Erni, de la société de

conseil Balmer-Etienne AG, a présenté des aspects importants de la planification successorale dans une PME. Selon lui, celle-ci ressemble plus à un marathon qu'à un sprint et comporte également de nombreux pièges psychologiques. D'après des études, près d'un tiers des entrepreneurs cédants ont beaucoup de peine à lâcher prise. Et plus de 40% des successeurs se sentent obligés de continuer à respecter les idées de leur prédécesseur après la reprise. Selon le spécialiste, la recherche d'une solution pour la succession doit commencer au moins cinq ans avant la transmission et il est absolument recommandé de faire appel à des spécialistes externes.

Comment accroître son attractivité en tant qu'employeur ?

Lors de cet atelier, Jean-Daniel Roth de Workforce Research a donné des impulsions pour le recrutement de main-d'œuvre qualifiée et a mis en évidence ce que les jeunes employés attendent aujourd'hui des PME. Sa présentation a clairement montré pourquoi les entreprises sont aujourd'hui confrontées à un marché du travail sur lequel les employés ont une forte position de négociation et peuvent fixer leurs propres priorités. Selon une enquête réalisée en 2022, une bonne relation de confiance avec leurs supérieurs, une activité qui a du

sens et une communication ouverte sont particulièrement importantes pour les jeunes professionnels des PME. Plus la main-d'œuvre est jeune, plus les bonnes relations avec les collègues et les horaires de travail flexibles sont importants. Grâce à une marque employeur durable, les entreprises peuvent transmettre leur culture et leurs valeurs tout en marquant leur secteur. Dans ce contexte, la présentation attrayante de l'équipe sur le site Internet et sur les réseaux sociaux est particulièrement importante.

Emil Frey SA, nouvel acteur du secteur agricole

Le programme de l'après-midi a débuté par l'exposé de Gerhard Schürmann, président de la direction du groupe Emil Frey, qui a expliqué au groupe pourquoi la distribution de la technique agricole est également intéressante pour son entreprise. Le groupe Emil Frey est de loin le plus grand concessionnaire automobile d'Europe et a réalisé un chiffre d'affaires d'environ 17 milliards d'euros en 2023. Il est présent sur le marché français depuis 1971 en tant qu'importateur et vendeur de voitures de tourisme, et a intégré le secteur de la technique agricole en 2023. Avec un volume de marché de 9,1 milliards d'euros, la France est le troisième





Christian, Hansruedi et Heidi Heldstab, entourés des membres du jury Jürg Minger (ASMA), Christa Anliker (membre d'honneur Agrotec Suisse), Roger Stirnimann (HESB) et Kirsten Müller (Association Agro-entrepreneurs).

plus grand marché européen des tracteurs. L'entrée dans ce secteur a été possible grâce à la reprise des entreprises de technique agricole Bretagri (Case) et du groupe Gabagri, auquel appartiennent les entreprises Gabillet (New Holland), Mac (New Holland), Terrinov (Case) et Kertrucks (véhicules industriels). Les entreprises sont actives en Bretagne et parfois dans la région voisine des Pays de la Loire. Le groupe Emil Frey est convaincu du potentiel du marché français de la technique agricole et aimerait doubler son chiffre d'affaires d'ici fin 2025 grâce à de nouvelles acquisitions.

Discussion d'experts autour d'une table ronde

Outre Gerhard Schürmann et Stephan Blankenhagen de John Deere, Markus Angst, CEO du groupe GVS, et Hansruedi Schär, entrepreneur en technique agricole, président de la commission technique et membre du comité directeur d'Agrotec Suisse, ont également participé à la table ronde qui a suivi les exposés. Les discussions ont notamment porté sur l'écart entre les visions technologiques numériques des grands fabricants et les réalités du marché suisse de la technique agricole et de sa structure à petite échelle. Les participants se sont accordés sur le fait que les prestations de haute qualité des entreprises de technique agricole devront à l'avenir être refacturées de manière beaucoup plus systématique aux clients. Dans ce contexte, Gerhard Schürmann a attiré

l'attention sur le fait qu'Emil Frey SA facture des tarifs horaires plus élevés pour les services sur les véhicules haute tension.

Le Prix de l'entrepreneuriat 2025 est décerné à la société Heldstab AG de Davos

L'animatrice Mélanie Freymond a ensuite abordé le point culminant de l'événement: la première remise du Prix de l'entrepreneuriat Agrotec Suisse avec pour thème principal le règlement de succession. Les trois entreprises nominées étaient le Garage des Rocs à Diesse, Demagri SA à Démoret et Heldstab AG à Davos. Hansruedi, Christian et Heidi Heldstab

ont finalement été désignés grands vainqueurs sur scène. Les heureux gagnants ont reçu un trophée et un chèque de CHF 10'000.- des mains du président d'Agrotec Suisse, Jörg Studer. Dans son éloge, Christa Anliker, membre du jury, a évoqué non seulement la solution de succession réussie, mais aussi les approches innovantes en matière de communication et de gestion du personnel. Selon elle, la société Heldstab AG est un exemple éblouissant de mariage réussi entre innovation et tradition.

Conclusion : une première réussie sur tous les plans

En guise de conclusion, le président d'Agrotec Suisse, Jörg Studer, a remercié les intervenants, les participants à la table ronde et le jury du Prix de l'entrepreneuriat ainsi que toutes les personnes présentes. « Le monde qui nous entoure évolue rapidement et nous devons être prêts à nous développer en permanence. Cela signifie être ouverts à de nouvelles approches, à des idées alternatives et parfois à des solutions non conventionnelles. Ce n'est qu'ainsi que nous pourrions maintenir et développer notre position forte », a-t-il déclaré pour encourager les entrepreneuses et entrepreneurs présents à participer activement au changement.

Pour résumer, la première Journée de l'entrepreneuriat d'Agrotec Suisse a été un franc succès et nous nous réjouissons d'ores et déjà de la prochaine édition de cet événement inspirant de la branche !

Emanuel Scheidegger

La table ronde avec Stephan Blankenhagen (John Deere), Gerhard Schürmann (Emil Frey), Hansruedi Schär (Agrotec Suisse) et Markus Angst (GVS) ainsi que l'animatrice Mélanie Freymond.



Les professionnels des appareils à moteur et des réseaux sociaux de Davos

La société Heldstab AG de Davos a reçu le Prix de l'entrepreneuriat Agrotec Suisse 2025 lors de la Journée de l'entrepreneuriat en technique agricole. Pourquoi Hansruedi Heldstab et son équipe ont-ils autant de succès ? Comment la succession a-t-elle été réglée au sein de la famille ? Et pourquoi l'entreprise dispose-t-elle de sa propre responsable des réseaux sociaux ? Nous avons abordé ces questions et bien d'autres lors de notre visite.



Impossible de les rater : Les bâtiments de l'entreprise Heldstab à l'entrée de Davos Dorf.



www.heldstab.com

La société Heldstab AG est incontournable. Les personnes qui vont de Klosters à Davos passent en effet devant les bâtiments aux inscriptions rouges de cette entreprise à hauteur de la gare, à l'entrée de Davos Dorf. La société est fondée en 1976 par Christian Heldstab en tant qu'entreprise individuelle de maréchalerie, de forge et de serrurerie à Davos Platz. Par la suite,

l'entreprise multiplie les travaux d'entretien et de réparation de machines et d'engins agricoles, et accueille des clients privés pour des appareils à moteur tels que tondeuses à gazon, fraiseuses à neige et tronçonneuses. En 1982, elle assume une représentation active d'appareils à moteur Honda. En 1999, elle déménage dans le bâtiment d'un ancien garage à Davos Dorf.



FICHE D'IDENTITÉ DE L'ENTREPRISE

- Création : 1976 par Christian Heldstab en tant qu'entreprise de maréchalerie, de forge et de serrurerie
- Prestations: appareils à moteur et technique communale dans tout le canton des Grisons, chargeurs multifonctions Avant (depuis 2023 Avant Center Graubünden), technique agricole dans la région Davos/Klosters, véhicules tout-terrain ATV et Side-by-Side dans toute la Suisse orientale (depuis 2015 Can-Am Center Graubünden)
- Équipe : 14 membres, dont un apprenti en technique agricole
- Direction : Hansruedi Heldstab

L'équipe devant « l'Avant Center Graubünden », qui a ouvert ses portes en 2023.

Une solution équitable pour une succession familiale

En 2002, Hansruedi Heldstab entre dans l'entreprise familiale après avoir terminé son apprentissage de mécanicien en machines agricoles. À l'époque, il est déjà clair que Hansruedi reprendra un jour l'entreprise. Pour ce faire, celle-ci est transformée en société anonyme en 2013, tout en se dotant d'une nouvelle identité visuelle avec un logo rouge facilement identifiable. Hansruedi Heldstab souligne : « Aucun de mes trois frères n'a été désavantagé lors de la succession, la communication a toujours été transparente et tous les points ont été réglés contractuellement, de sorte que la paix au sein de la famille a toujours pu être préservée. » Les frères et sœurs ont expressément salué cette reprise par Hansruedi, qui a permis d'assurer l'avenir de l'entreprise familiale. Hansruedi Heldstab en est l'unique propriétaire depuis 2023.

Une croissance dynamique après la reprise

Le rachat de l'entreprise, qui comptait à l'époque cinq membres du personnel, a marqué le début d'une croissance dynamique. En 2013, la location d'un local de stockage supplémentaire dans le bâtiment voisin devient nécessaire. En 2015, le Can-Am Center Graubünden ouvre ses portes dans d'autres locaux voisins. Trois ans plus tard, la salle d'exposition des appareils à moteur est agrandie d'un étage. La dernière étape d'expansion est la reprise d'une ancienne filiale de la Poste, dans laquelle le premier Avant Center

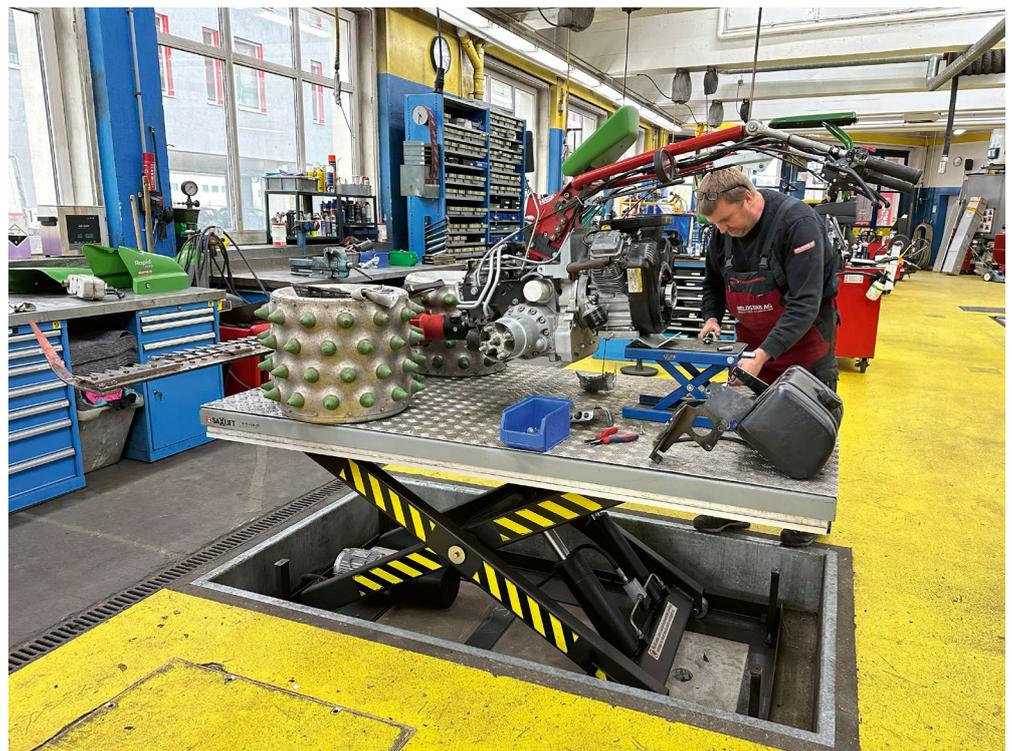
de Suisse est inauguré en 2023. Hansruedi Heldstab s'intéresse de près à la gestion du personnel et au marketing. « En 2022, j'ai engagé une assistante de direction, qui a permis de soulager les tâches organisationnelles et administratives », explique-t-il.

Un service de premier ordre pour une fidélisation de la clientèle

Heldstab AG mise exclusivement sur des marques haut de gamme avec des fournisseurs fiables et se démarque également par un service d'enlèvement et de livraison gratuit ainsi qu'un stockage gratuit des machines d'été et

d'hiver. Dans le domaine des appareils à moteur, l'accent est mis sur les marques Honda, Stihl et Husqvarna. Dans le domaine de la technique agricole et communale, Heldstab AG vend et gère des produits d'Avant, d'Iseki, de Lindner, de Rigitrac, d'Antonio Carraro et de Rapid. Avec les véhicules de Can-Am, l'entreprise s'est également fait une place de choix dans le secteur PowerSports. La clientèle est composée de clients privés et commerciaux, de concierges, de communes et d'agriculteurs. Près de 50% du chiffre d'affaires est réalisé avec les appareils à moteur.

Vue du grand et lumineux atelier.





Outre les appareils à moteur et les PowerSports, la technique agricole classique constitue un pilier important.

Une responsable des réseaux sociaux

En 2024, une responsable des réseaux sociaux a été engagée à temps partiel pour systématiser et professionnaliser la présence sur les réseaux sociaux. L'entreprise est présente presque tous les jours avec de nouveaux contenus autoproduits, ce qui entraîne une très grande visibilité sur ces canaux et stimule la demande de manière mesurable. « Il arrive que nous présentions un nouvel appareil avec une petite vidéo amusante sur les réseaux so-

ciaux et que les premières demandes téléphoniques des clients arrivent cinq minutes plus tard », explique le propriétaire non sans fierté. Les canaux de communication numériques jouent également un rôle central dans le recrutement du personnel.

Pool de connaissances et d'informations numérique

Des outils numériques et des services en nuage ultramodernes sont utilisés pour l'organisation et la communi-

cation internes, mais aussi pour l'archivage et la gestion centralisés des connaissances de l'entreprise. Une plateforme d'onboarding spéciale est dédiée aux nouveaux membres du personnel avec de nombreuses vidéos explicatives et de formation, toutes réalisées en interne. Une application permet aux collaborateurs et collaboratrices d'avoir accès à toutes les informations dont ils ont besoin pour leur travail quotidien et d'échanger facilement sur des tableaux d'affichage numériques (félicitations, événements internes, nouveautés produites, etc.). Actuellement, le personnel de Heldstab AG compte 17 membres. L'esprit d'équipe est renforcé par des événements d'équipe réguliers et des repas de midi pris en commun autour d'une table ronde. Christian Heldstab, le père de Hansruedi, continue à travailler à temps partiel comme magasinier et remplaçant, tandis que Heidi, sa mère, apporte son assistance au bureau et est considérée comme la « bonne âme de l'entreprise ».

Emanuel Scheidegger

L'avenir de la tonte sans câble périphérique a commencé.

Découvrez la révolution Kress pour l'entretien professionnel du gazon et des espaces verts!

Maintenant en exclusivité chez votre distributeur.



Découvrez-en plus sur www.kress.com ou contactez-nous:
kress.switzerland@positecgroup.com
 +41 56 201 02 30



Kress 

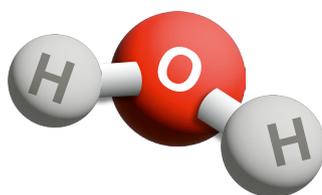
Le moteur à combustion interne à hydrogène permettra-t-il une percée ?

Il est indéniable que pour atteindre les objectifs climatiques ambitieux, les tracteurs, les machines de chantier et les camions doivent également réduire leurs émissions polluantes. Contrairement aux voitures particulières, la propulsion électrique des véhicules utilitaires lourds se heurte toutefois rapidement à des limites. L'hydrogène (H₂) s'impose de plus en plus comme une technologie de propulsion alternative.

Les hautes performances exigées dans le secteur agricole et sur les chantiers ne peuvent être fournies que par des batteries extrêmement grandes et lourdes. De plus, les tracteurs et les engins de chantier doivent souvent pouvoir être utilisés pendant des longues heures à pleine puissance, même dans des endroits dépourvus d'infrastructure de recharge. Depuis plusieurs années, les constructeurs expérimentent donc des véhicules qui tirent leur énergie motrice de piles à combustible à hydrogène. Dans la pile à combustible, l'inversion de l'électrolyse permet de produire du courant électrique à partir d'hydrogène, qui entraîne un moteur électrique. Un véhicule à pile à combustible à hydrogène est donc en fait un véhicule électrique

Piles à combustible - Une technologie complexe et coûteuse

Le hic, c'est que la technologie des piles à combustible à hydrogène est complexe et coûteuse et qu'il n'y a guère de points communs techniques avec les moteurs diesel ou essence conventionnels. C'est pourquoi JCB, mais aussi des fabricants comme Deutz ou VM Motori (Stellantis Group), travaillent intensivement à la mise au point de moteurs capables de brûler directement de l'hydrogène. Un tel moteur à combustion d'hydrogène ne se distingue d'un moteur diesel ou à essence conventionnel qu'au niveau du système d'admission, du contrôle de la combustion et du traitement des gaz d'échappement. Dans la chambre de combustion se produit la fameuse combustion des gaz, bien connue dans les cours de chimie, qui nécessite un mélange inflammable contenant au moins 18% d'hydrogène. Les seuls produits de décomposition sont la vapeur d'eau et les oxydes d'azote (NO_x). La consommation d'huile de lubrification provoque de faibles traces de dioxyde de car-



bone, de monoxyde de carbone et d'hydrocarbures .

Le stockage et le transport de l'hydrogène sont exigeants

L'hydrogène est stocké à l'état gazeux ou liquide. Il est gazeux dans les conditions ambiantes et peut être stocké dans un réservoir d'hydrogène après avoir été comprimé à haute pression. Pour les véhicules, un niveau de pression de 350 bars pour les véhicules utilitaires et de 700 bars pour les voitures particulières s'est imposé. La liquéfaction de l'hydrogène constitue une alternative. L'hydrogène liquide (LH₂) possède une densité nettement plus élevée pour un volume nettement plus petit et convient donc pour le transport de grandes quantités sur de longues distances. L'hydrogène liquide doit toutefois être refroidi à -253 °C et stocké dans des réservoirs massivement isolés, faute de quoi il repasserait en phase gazeuse.

Comment produit-on de l'hydrogène ?

Le « vaporeformage » est actuellement le procédé industriel à grande

échelle le plus courant pour produire de l'hydrogène à partir de ressources carbonées telles que le gaz naturel et le biogaz. L'ajout de vapeur d'eau à une température comprise entre 450 et 500 °C et à une pression de 25 à 30 bars permet de décomposer les hydrocarbures à longue chaîne en méthane, hydrogène, monoxyde de carbone et dioxyde de carbone. Pour obtenir de l'hydrogène pur, on fait ensuite réagir le méthane avec de l'eau, à une pression constante et à une température comprise entre 800 et 900 °C. Les sous-produits que sont le monoxyde de carbone, le dioxyde de carbone et le méthane sont finalement filtrés. Environ 70 % de l'hydrogène produit dans le monde provient déjà du reformage à la vapeur, car ce procédé est peu coûteux. Comme alternative aux combustibles fossiles, il est également possible d'utiliser le biogaz pour le reformage à la vapeur. De cette manière, le bilan global de CO₂ du processus peut être amélioré.

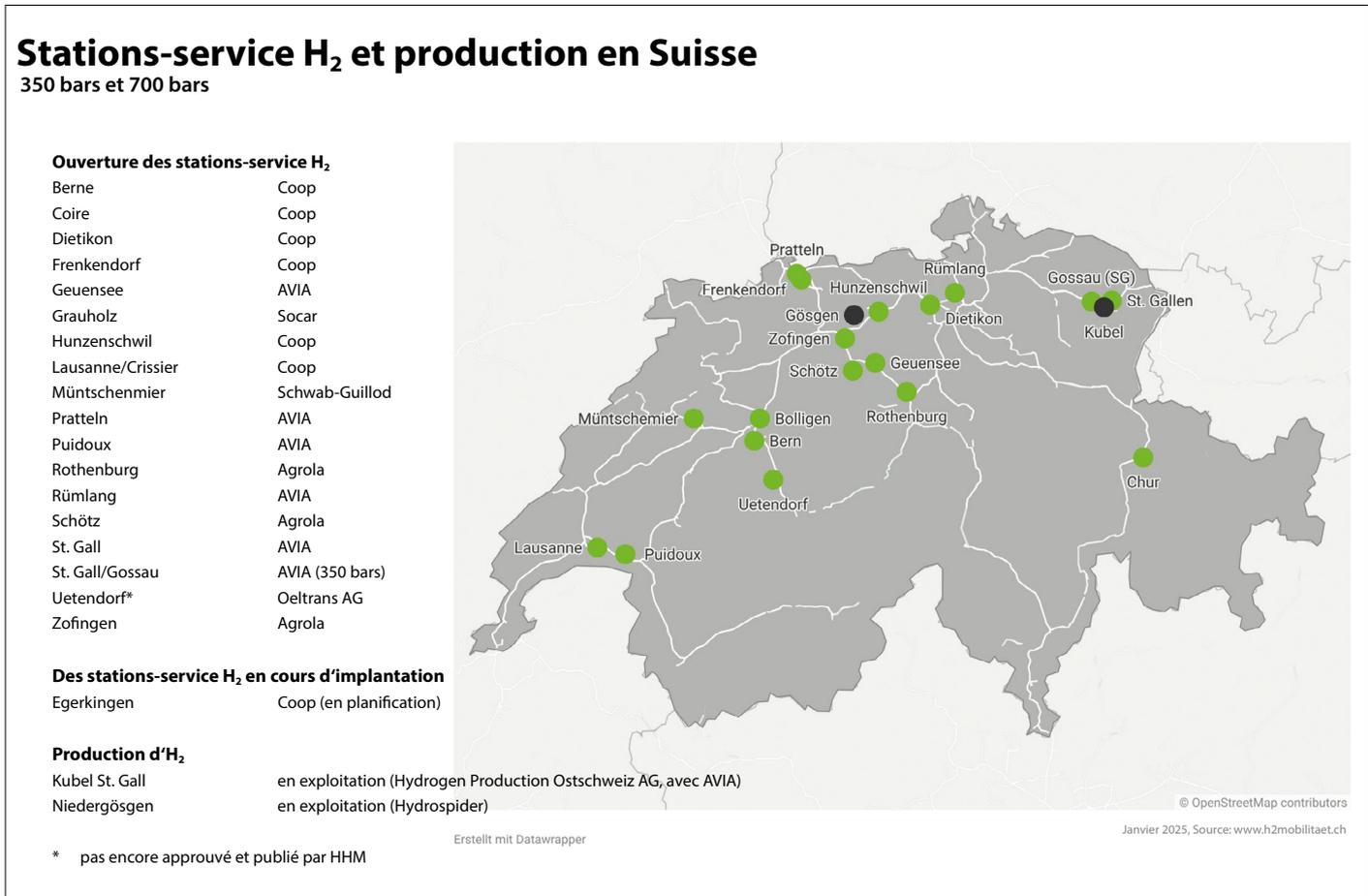
La méthode de production détermine le bilan environnemental

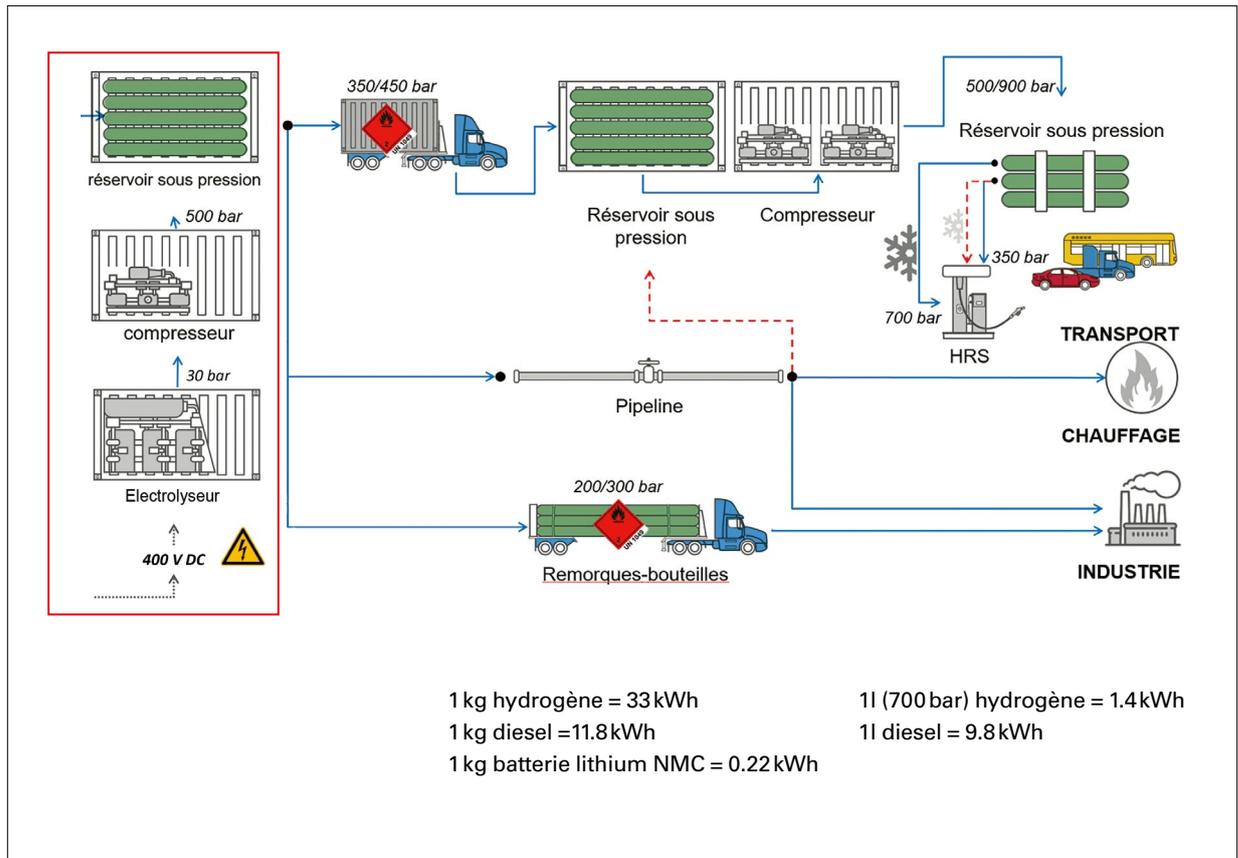
Dans le cas de la propulsion à l'hydro-

gène, le bilan global des émissions dépend fortement de la manière dont l'hydrogène est produit (voir page 17). La production nécessite dans tous les cas de l'énergie. Aujourd'hui, 95 % de l'hydrogène est produit à partir de sources d'énergie fossiles (principalement le gaz naturel, mais aussi le charbon) et seulement 5 % à partir d'énergies renouvelables. Si l'hydrogène est produit avec des énergies renouvelables, le bilan (émissions équivalentes de CO₂) est similaire à celui des voitures électriques fonctionnant avec de l'électricité produite à partir d'énergies renouvelables. Si l'hydrogène est produit avec du gaz naturel, le bilan est plutôt comparable à celui d'une voiture diesel.

Le réseau suisse de stations-service H₂ s'étend

Des entreprises comme Agrola AG, AVIA Vereinigung, Coop Mineraloel AG, fenaco Genossenschaft et Migrol AG se sont regroupées au sein de l'association de promotion de la mobilité H₂ Suisse dans le but de mettre en place un réseau de stations-service à hydrogène couvrant





La chaîne d'approvisionnement de l'hydrogène, de la production aux consommateurs.

l'ensemble du territoire suisse. Pour l'agriculture, l'utilisation de l'hydrogène soulève toutefois d'autres questions que celle de la disponibilité.

Par exemple, comment l'hydrogène peut-il être stocké dans une exploitation ? Un réservoir d'hydrogène a des exigences plus élevées en matière de sécurité, ce qui entraîne des coûts initiaux considérables qui ne peuvent

être amortis que si la flotte de véhicules est plus importante. Il est donc envisageable que les exploitations agricoles coopèrent avec des entreprises de transport régionales pour l'approvisionnement en hydrogène. Le fabricant britannique de machines de chantier JCB, mentionné au début, a par ailleurs récemment présenté une installation mobile de ravitaillement en hydrogène qui permet de transporter facilement l'hydrogène vers les machines utilisées sur les chantiers ou dans les champs.

Hydrogène -Pile à combustible à hydrogène vs. moteur à combustion interne à hydrogène

Pile à combustible à hydrogène	Moteur à combustion interne à hydrogène
+ Pas de bruit	+ Utilisation à la place d'un moteur diesel conventionnel
+ Pas de gaz d'échappement nocifs pour l'environnement	+ Pas besoin de nouvelle plateforme de véhicule
+ Pas d'émissions de CO ₂	+ Composants connus
+ Rendement plus élevé	
- Nécessite de nouvelles plates-formes de véhicules	- Bruit d'un moteur à combustion interne
- Nécessite une batterie	- Émissions de NO _x
	- Rendement plus faible

Deux exemples de moteurs à combustion interne à hydrogène

VM Motori R753-H2

Le moteur à hydrogène R753-H2 de VM Motori (Stellantis Group), également présenté sur le stand d'Agrotec à l'Agrama, est basé sur le moteur trois cylindres en ligne R753 de 2,2

Les différentes classifications de l'hydrogène

Blanc	L'hydrogène blanc est de l'hydrogène naturel qui se trouve souvent en combinaison avec des hydrocarbures fossiles et de l'hélium et qui peut être extrait par exemple par fracturation. Encore très rare aujourd'hui.
Vert	Hydrogène issu de l'électrolyse dont l'électricité provient d'énergies renouvelables (soleil, eau, ...). L'hydrogène issu de la biomasse ou du biométhane, qui émet moins de 3g de CO ₂ /kg d'hydrogène). Il convient l'utilisation en raison de son bon écobilans dans les véhicules .
Rose	Hydrogène à faible teneur en carbone (par exemple, électrolyse avec de l'énergie nucléaire)
Jaune	Hydrogène par électrolyse avec un mix énergétique
Gris	L'hydrogène, produit à partir du gaz par évaporation du méthane ou par électrolyse avec de l'électricité
Bleu	Comme gris, mais les émissions de CO ₂ sont captées
Marron	Hydrogène produit à partir de lignite, émissions de CO ₂ très élevées
Noir	Hydrogène produit à partir de charbon, émissions de CO ₂ très élevées
Turquoise	Hydrogène obtenu par pyrolyse du méthane

litres de la même entreprise, qui est utilisé dans les véhicules de série actuels. Il ne nécessite donc que peu d'adaptations au niveau de la chaîne cinématique. L'entretien, la recherche de pannes, le service et le ravitaillement ne diffèrent que très peu. Les principales modifications concernent les injecteurs, la rampe commune, les pistons, les bougies, la bobine d'allumage et le régulateur de pression. Avec une puissance de 62 kW et un couple de pointe de 270 Nm, la performance du moteur H₂-ICE sera supérieure d'environ 10 pour cent à celle du moteur diesel dont il est issu. Le moteur sera conforme aux normes d'émission EURO VI E et STAGE V. La production en série est prévue pour 2026.

Deutz TCG 7.8 H₂

Le TCG 7.8 H₂ de Deutz est basé à 75 pour cent sur le moteur diesel TCD 7.8 bien établi.

Grâce au moteur éprouvé et à la maturité de la série, tant une grande facilité d'entretien qu'un bon approvisionnement en pièces sont garantis. Les mécaniciens n'ont pas besoin d'un réapprentissage, mais seulement d'une brève introduction aux nouveaux composants du H₂. Le moteur à six cylindres, d'une puissance de 220 kW, n'est pas seulement neutre en termes de CO₂, mais aussi très silencieux. Selon le constructeur, il convient en principe à toutes les applications actuelles. Deutz a récemment reçu une première commande de la Chine pour une petite série de 100 ensembles H₂ entraînés par le TCG 7.8 H₂. ■

*Damien Jaquet
Emanuel Scheidegger*



go4future : détermination des recommandations pour la nouvelle formation initiale

Agrotec Suisse et la VSBM examinent ensemble les profils professionnels des mécanicien(ne)s en machines agricoles, en machines de chantier et d'appareils à moteur CFC dans le cadre du projet «go4future», afin notamment d'adapter au mieux la formation initiale aux besoins des entreprises. La commission de la formation professionnelle a élaboré des propositions et recommandations concrètes qui sont actuellement présentées aux membres intéressés dans le cadre d'une tournée nationale. Voici les points les plus importants.

La commission de la formation professionnelle (CFP) a concrétisé le concept de la future formation initiale des mécanicien(ne)s en machines agricoles, en machines de chantier et d'appareils à moteur CFC et élaboré des recommandations. L'association recommande de ne pas regrouper les professions séparées jusqu'à présent. Cette recommandation est étayée par l'enquête de l'hiver 2023, dans laquelle 75 % des entreprises interrogées se sont prononcées contre un tel regroupement. 80 % se disent satisfaites des formations actuelles. Pour la formation initiale avec un niveau d'exigences moins élevé, la CFP recommande un CFC de trois ans. Dans l'enquête, 65 % des entreprises interrogées se sont prononcées en faveur de l'introduction d'une formation initiale avec un niveau d'exigences moins élevé et 75 % ont indiqué vouloir embaucher des diplômé(e)s.

Potentiels de la formation de trois ans

Une formation de trois ans peut contribuer à fournir la main-d'œuvre avec un niveau de qualification moins élevé dont la branche a besoin. Avec des possibilités optimales de transition vers les formations de quatre ans,

il est également possible de former davantage de professionnels qualifiés. Le niveau d'exigences moins élevé permet également aux élèves ayant plus de difficultés scolaires d'intégrer la branche et la durée de formation plus courte permet de former un plus grand nombre de diplômé(e)s pour une capacité de formation constante des entreprises. Autre argument en faveur de la nouvelle formation : elle permet d'adresser plus systématiquement la formation de quatre ans aux élèves performants et aux exigences élevées des entreprises.

Mais il y a aussi des risques

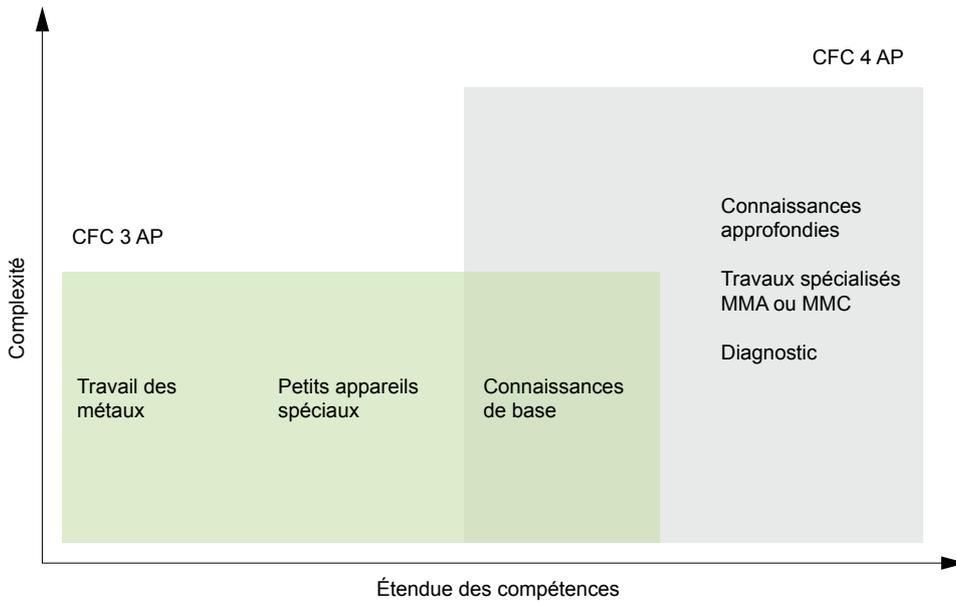
Il faut s'attendre à ce que les places destinées à la formation de quatre ans soient utilisées à l'avenir pour la formation de trois ans. De ce fait, le nombre d'apprenti(e)s avec un profil de quatre ans diminuerait. Cela comporte également le risque de devoir centraliser les sites EP et CI. Par ailleurs, il est clair que les diplômé(e)s d'une formation de trois ans seront également débauchés par d'autres branches. Un autre risque réside dans le fait que les entreprises posent des exigences trop élevées aux jeunes diplômé(e)s de la formation de trois ans.

À quoi doivent ressembler les nouvelles formations initiales ?

Pour la nouvelle formation initiale avec un niveau d'exigences moins élevé, la CFP recommande un CFC de trois ans avec les deux profils «Généraliste» et «Petits appareils». L'objectif est de couvrir de manière optimale les besoins spécifiques de la branche. Les CFC de mécanicien en machines agricoles et de mécanicien en machines de chantier existants de quatre ans doivent être maintenus pour la formation initiale de quatre ans. Afin de laisser de la place à de nouveaux contenus dans les domaines du diagnostic et de la technique de mesure dans le plan de formation quadriennal, l'usinage des métaux (exception faite du soudage) ne doit plus être enseigné que dans le CFC de trois ans avec profil «Généraliste». La spécialisation dans les petits appareils se fait de manière ciblée dans le cadre du CFC de trois ans avec profil «Petits appareils».

Chevauchement de profils pour plus de perméabilité

Selon la recommandation de la CFP, les formations initiales de quatre et trois ans doivent avoir des contenus aussi bien autonomes que com-



muns. La perméabilité entre la formation plus courte et la formation plus longue doit être garantie par un apprentissage complémentaire. La durée recommandée de l'apprentissage complémentaire est de trois ans. Cela peut toutefois varier en fonction de l'importance du chevauchement, des prestations individuelles et des offres des écoles professionnelles et des centres CI. Il est important de

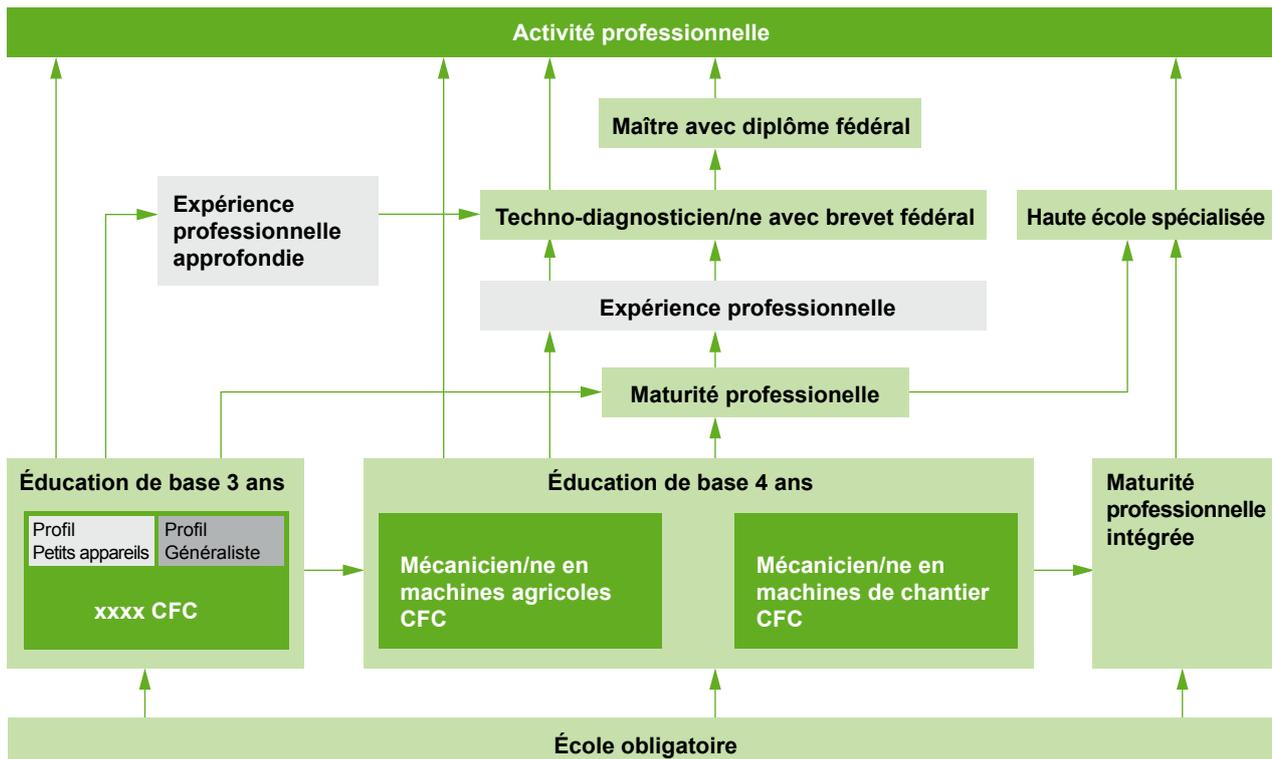
noter qu'il ne s'agit que d'une recommandation et que dans tous les cas, c'est l'entreprise formatrice qui décide de la durée d'un apprentissage complémentaire raccourci.

La décision appartient aux membres
Les propositions et recommandations concrétisées sont actuellement présentées aux membres de l'association dans le cadre d'une tournée d'infor-

mation. Les membres ont le dernier mot. Lors de l'assemblée de l'association professionnelle à l'automne 2025, ils pourront voter, par l'intermédiaire de leurs délégués régionaux, sur l'introduction de la nouvelle formation initiale avec un niveau d'exigences moins élevé et sur les adaptations qui en découlent dans le paysage de la formation initiale.

Emanuel Scheidegger

Aperçu du paysage éducatif



La technique agricole moderne est la clé d'une agriculture plus durable

Responsable du groupe spécialisé « Production numérique » d'Agroscope, Thomas Anken s'intéresse de près aux thèmes de la durabilité et de la numérisation, en particulier dans le domaine de la culture de champs. Nous lui avons demandé comment l'utilisation de capteurs et le traitement des données modifieront les systèmes de production agricoles ces prochaines années et comment ces changements se répercuteront sur la technique agricole.





Grâce à la technologie moderne des capteurs et à l'électronique, il est possible d'économiser des produits phytosanitaires.

Quels sont les objectifs de développement durable les plus urgents de l'agriculture suisse pour les 10 prochaines années et comment les atteindre ?

Thomas Anken (TA): « Réduction de la pollution des eaux par des produits phytosanitaires et des nutriments, augmentation de la biodiversité, réduction des émissions de gaz à effet de serre et passage aux sources d'énergie renouvelables sont ici les maîtres-mots. Les capteurs et le traitement des données permettent de procéder de manière toujours plus ciblée. Le spot spraying avec reconnaissance automatique des plantes ou la modulation intra-parcellaire de la fumure en sont des exemples typiques. La technique soutient ces processus, mais il faut aussi des personnes compétentes qui relèvent ces défis en agissant de manière consciente. »

Quel rôle joue la technique agricole dans la réalisation des objectifs de développement durable définis ?

TA: « Les processus existants sont de plus en plus remplacés par des systèmes automatisés qui agissent toujours plus intelligemment. Qu'il s'agisse de la fertilisation, de la protection phytosanitaire ou de la culture des champs, des améliorations sont apportées partout pour rendre la production plus durable. Le remplacement du diesel par des sources

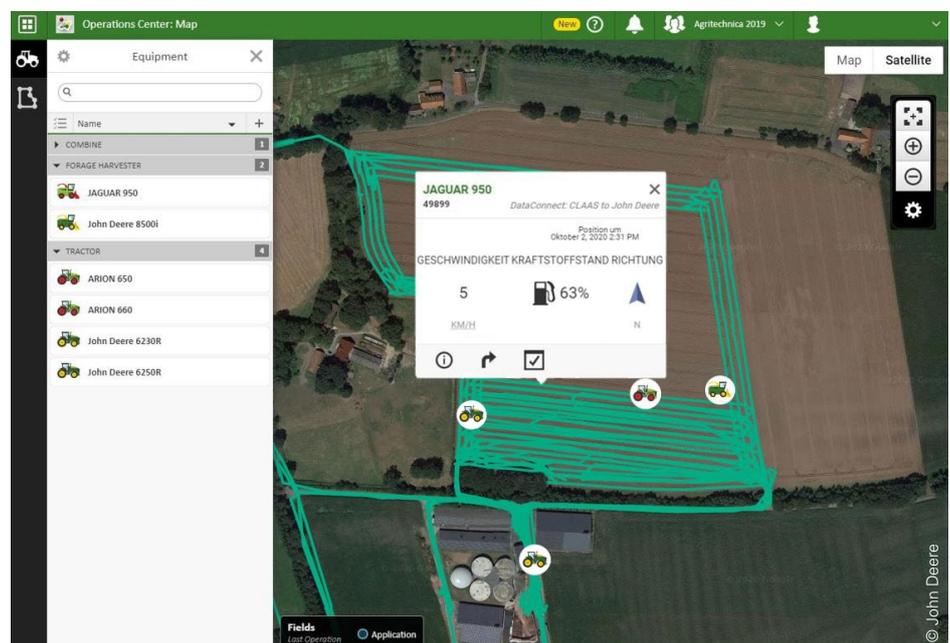
d'énergie neutres en CO₂ constitue un défi de taille. Il y a là encore beaucoup à faire. Les technologies vont de l'électricité aux carburants renouvelables tels que le méthanol ou l'ammoniac, en passant par l'hydrogène. L'évolution de la situation dans les années à venir sera passionnante. »

Quels défis la branche de la technique agricole devra-t-elle relever en raison de l'accent mis sur le développement durable ?

TA: « Les bâtiments et les machines contiennent beaucoup d'énergie

grise. Les durées d'utilisation déjà très longues et le recyclage vont sans doute continuer à se développer. Outre l'agriculture, la branche de la technique agricole devra elle aussi poursuivre résolument le processus de numérisation. Les données sont de plus en plus importantes pour l'agriculture durable. Espérons qu'à l'avenir, les machines échangeront facilement leurs données avec d'autres systèmes tels que les carnets des champs, etc. et contribueront ainsi à une simplification administrative et à une meilleure gestion. Il faut espérer

Aujourd'hui, les agriculteurs et les entreprises de machinerie agricole doivent également maîtriser le monde numérique.



que les nombreux îlots de données encore existants disparaîtront avec le temps et céderont la place à des standards communs.»

Le tracteur et les grandes récolteuses conserveront-ils leur importance ou seront-ils remplacés à moyen terme par des unités plus petites et autonomes ?

TA: «Un principe a toujours prévalu par le passé : une grande unité efficace coûte toujours moins cher que deux petites. Jusqu'à présent, je ne vois que très peu de signes indiquant que cela va changer. Les machines performantes seront encore longtemps prédominantes, en particulier pour les travaux urgents tels que le semis ou la récolte. Il en va autrement pour les travaux nécessitant de longues durées d'intervention. Dans le domaine de la lutte contre les mauvaises herbes et les insectes, nous voyons d'ores et déjà de petites machines autonomes à faible coût. Les quelque 3000 robots de traite utilisés en Suisse montrent que les robots rencontrent aussi un franc succès dans le pays, mais qu'ils doivent générer une valeur ajoutée flagrante. La situation est un peu différente outre-mer, où les véhicules autonomes s'imposent progressivement dans la pratique sur de grandes surfaces.»

Le désherbage mécanique est de plus en plus utilisé. Rendra-t-il complètement superflus les produits phytosanitaires et les pulvérisateurs agricoles ?

TA: «Il est très réjouissant de constater que les progrès techniques ont permis de renforcer la mise en œuvre de ce type de lutte contre les mauvaises herbes dans les exploitations conventionnelles. L'année humide écoulée a toutefois clairement montré les limites du désherbage mécanique. Il y aura encore longtemps des pulvérisateurs agricoles pour l'application de fongicides et d'insecticides.»

Dans le domaine de l'agriculture, les critiques portent sur la voie suivie en vue de la réduction des produits phytosanitaires, qui empêche aujourd'hui de lutter contre certains nuisibles et entraîne une baisse des rendements. Qu'en dit la science ?

TA: «Ce sont en effet des défis de taille. Dans ce domaine, il s'agit de trouver de nouvelles solutions, telles

que de nouvelles substances actives respectueuses de l'environnement ou de nouvelles variétés tolérantes, mais aussi de nouvelles solutions techniques, telles que des appareils laser capables de chasser les insectes de manière autonome. Le retour à des principes actifs problématiques ne devrait pas être la réponse à ces défis.»

Les technologies numériques, l'automatisation, les capteurs et les données jouent un rôle central pour rendre l'agriculture plus productive et plus durable. Quelles en sont les conséquences pour la branche de la technique agricole ?

TA: «Elles sont énormes ! Outre la mécanique traditionnelle, la branche doit désormais aussi maîtriser le monde numérique. La familiarisation avec les ordinateurs, les appareils de diagnostic et les capteurs les plus divers, la transmission de données et les réseaux satellites en font partie. Pour les petites entreprises, il est très difficile de faire face à tout cela. La télémétrie permet de consulter des données et donc de centraliser de nombreuses prestations. Et cela va sans doute encore évoluer.»

L'IA est sur toutes les lèvres. Comment utiliser l'intelligence artificielle pour optimiser les processus agricoles ?

TA: «L'identification des mauvaises herbes et des ravageurs ou la prévision des dates de vêlage des vaches laitières sont des applications typiques qui existent déjà dans la pratique aujourd'hui. Nous en verrons encore beaucoup plus à l'avenir.»

Certains scénarios prévoient que l'agriculture jouera également un rôle important à l'avenir dans la production d'énergie durable. Comment ce domaine évolue-t-il ?

TA: «Les grandes surfaces de toitures agricoles demandent du photovoltaïque ! Hormis dans le domaine des forêts paysannes, la biomasse ne jouera pas un rôle important en raison des surfaces très limitées en Suisse. Il faut garder à l'esprit que sur une même surface, le photovoltaïque produit environ dix fois plus d'énergie que la biomasse. En ce sens, l'agrivoltaïque est une possibilité intéressante de combiner le photovoltaïque et l'agriculture. Mais c'est très difficile en termes de coûts. Le potentiel de l'énergie éolienne serait



Fils d'agriculteur, **Thomas Anken** a grandi en Suisse romande et a étudié à l'Institut de biologie végétale de l'EFP. Depuis 1990, il travaille chez Agroscope à Tänikon, où il s'est intéressé aux systèmes les plus divers de culture de plantes. Il a longtemps animé le groupe « Semis en bandes fraisées » des agro-entrepreneurs, est membre depuis plus de 20 ans du groupe de travail « Tests de pulvérisateurs » de Technique Agricole Suisse et anime le groupe de travail « Trafic routier agricole ». Il considère la numérisation comme une grande opportunité de mieux gérer les nombreuses interactions complexes des systèmes de production agricoles afin de gagner en efficacité et de préserver les ressources. ■

également très élevé en Suisse. Avec l'énergie hydraulique, c'est l'une des sources d'énergie les plus durables, mais l'apparence des installations en effraie beaucoup et rend le sujet très émotionnel. La transition énergétique ne sera pas possible sans un développement systématique des énergies renouvelables. Une mise en œuvre rapide de ces énergies est également dans l'intérêt de l'agriculture, qui souffre le plus des conséquences du changement climatique.»

À quoi ressemblera une exploitation agricole dans le Mittelland suisse en 2045 et comment fonctionnera-t-elle ?

TA: «Plus numérique, plus automatisée, plus électrifiée et avec plus de serres. Il y aura moins d'éleveurs laitiers et plus de robots de traite. Les profondes mutations que nous connaissons déjà aujourd'hui vont se poursuivre. Considérons cela comme une opportunité ! La génération de nos grands-parents est passée des chevaux au tracteur. Notre mission consiste maintenant à mettre en œuvre la numérisation et à reve-



Les toits de grange de grande surface sont idéaux pour la production d'électricité solaire.

nir aux énergies renouvelables. Nos grands-parents n'avaient accès qu'à des sources d'énergie renouvelables, parce qu'à l'époque, les sources fossiles n'existaient pas encore à l'exception du charbon. En matière de durabilité, cette génération peut nous servir d'exemple. Un pas en arrière pour prendre l'élan vers un avenir avec de nouvelles technologies ! »

Interview: Emanuel Scheidegger

Les robots de traite vont devenir de plus en plus courants.



De précieux outils de travail pour apprentis et formateurs professionnels

Les formateurs jouent un rôle central dans la formation professionnelle initiale et leurs tâches sont variées. Agrotec Suisse met à disposition plusieurs outils de travail qui soutiennent les formateurs professionnels et les apprentis pendant leur formation et contribuent à une formation réussie.

Les formateurs professionnels ne sont pas seulement responsables de la formation technique des apprentis, mais aussi du développement de leurs compétences sociales et méthodologiques. Plusieurs outils de travail éprouvés sont disponibles pour soutenir une formation structurée en entreprise et garantir un échange régulier d'informations entre les apprentis et les formateurs.

Rapport de formation : instrument clé pour l'état des lieux

Le rapport de formation est un outil important pour documenter et analyser régulièrement le niveau de formation des apprentis. Il incombe aux formateurs de remplir consciencieusement ce rapport à la fin de chaque semestre. Il s'agit de consigner les progrès des apprentis dans les différents domaines de compétences, de donner des retours d'information et de définir des objectifs de développement avec les apprentis. Un rapport de formation bien rempli sert non seulement de preuve de la formation, mais aussi de base pour les entretiens avec les apprentis et, le cas échéant, avec les représentants légaux ou l'école professionnelle.

Le rapport de formation d'Agrotec Suisse peut être commandé gratuitement au format papier ou téléchargé au format PDF.

Contrôle et soutien du dossier de formation

Le dossier de formation est un élément important de la formation pro-

fessionnelle et soutient aussi bien le formateur professionnel que l'apprenti ou apprenti. Il s'agit d'une base obligatoire pour garantir la réussite de la formation pour le formateur professionnel tout en servant de documentation de travail et d'apprentissage précieuse pour les apprentis.

Les formateurs professionnels vérifient régulièrement les entrées dans le dossier de formation et donnent un feedback constructif. Ils veillent à ce que les contenus soient présentés de manière claire et structurée et à ce que les apprentis traitent les thèmes pertinents. Parallèlement, ils aident les apprentis à comprendre et à respecter les exigences du dossier de formation. Agrotec Suisse met à disposition un modèle de solution à titre de soutien. Le dossier de formation accompagne le formateur professionnel dans son

Rapport de formation Semestre 1 2 3 4 5 6 7 8

L'ordonnance sur la formation professionnelle initiale, section 7 indique que le formateur ou le formateur établi, sur la base de la documentation d'apprentissage, un rapport attestant le niveau atteint par la personne en formation et en discute avec elle au moins une fois par semestre.

Entreprise formation:
 Adresse en formation:
 Profession:
 Responsable de la formation:

Critères d'évaluation

	1	2	3	4	5	6	7	8
1. Compétences professionnelles								
11 Niveau de formation								
12 Qualité de travail								
13 Quantité de travail (rythme de travail)								
14 Mise en pratique des connaissances professionnelles								
2. Compétences méthodologiques								
21 Méthodologie d'apprentissage								
22 Méthodologie d'exécution								
23 Méthodologie de travail								

Les compétences citées (points 1-6) figurent dans la section 2 de l'ordonnance sur la formation professionnelle initiale.

* 11 Objectifs atteints 12 Objectifs atteints 13 Objectifs atteints de manière satisfaisante 14 Objectifs atteints de manière satisfaisante



Lien internet vers le Shop
 Article FD381181
 Rapport de formation en français



Lien internet vers le PDF
 Rapport de formation en français



Lien internet vers le Shop
Article F381851
Dossier de formation français

activité de formation et l'aide à promouvoir le développement des apprentis de manière ciblée. Pour les apprentis, il s'agit d'un outil qui leur permet de maintenir un ordre dans les nombreuses expériences acquises lors de la formation en entreprise et dans les cours interentreprises, de les consigner et de les avoir ainsi toujours à disposition. Ce recueil sera utile à de nombreux mécaniciens qualifiés au cours de leur vie professionnelle et leur servira de référence. Cet accompagnement favorise non seulement les compétences professionnelles, mais aussi l'autonomie des apprentis.

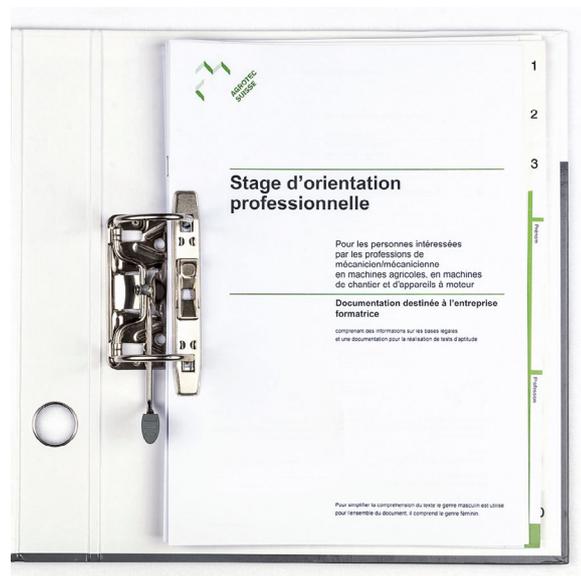
Le dossier de stage de préapprentissage : orientation et structure pour les entreprises et les apprentis

Le dossier de stage de préapprentissage est un outil destiné aux entreprises qui proposent des stages de préapprentissage. Les formateurs professionnels utilisent ce dossier pour structurer et organiser les stages de préapprentissage. Il contient des lignes directrices pour la sélection de stagiaires en préapprentissage appropriés, ainsi que des propositions pour l'organisation et les contenus du stage de préapprentissage. L'objectif est de donner une orientation claire aux entreprises et de donner aux stagiaires un aperçu du quotidien professionnel. Un stage de préapprentissage bien structuré permet aux entreprises

d'identifier plus facilement les apprentis potentiels et aide les jeunes à faire un choix professionnel fondé.

Avez-vous des questions sur les outils de travail ou sur d'autres thèmes de la formation professionnelle? Agrotec Suisse se fera un plaisir de vous aider. agrotecsuisse@amsuisse.ch ou téléphone 032 391 99 44.

Thomas Teuscher



Lien internet vers le shop

Article F381804
Dossier de stage de préapprentissage en français



La classe de maréchaux-ferrants HUF21a d'Olten visite la Household Cavalry à Londres !



Photo de groupe de la classe de maréchaux-ferrants à la forge

Du 18 au 21 octobre 2024, la classe de maréchaux-ferrants HUF21a d'Olten s'est rendue à Londres pour découvrir l'histoire Household Cavalry et assister à une course hippique à Ascot. Ce voyage a été rendu possible grâce aux sponsors et aux contacts du père de Daniel Lienhart. Christian Krieg a demandé à Daniel Lienhart ce qu'il a pensé de la célèbre cavalerie, de ses maréchaux-ferrants et des autres moments forts du voyage. Le journal détaillé du voyage de la classe de maréchaux-ferrants peut être lu en scannant le code QR.

Quelle est la mission de la Household Cavalry ?

Daniel Lienhart (DL): « La Household Cavalry est un regroupement des deux régiments supérieurs de l'armée britannique: The Life Guards et The Blues & Royals. Il est subdivisé en deux éléments: le Household Cavalry Regiment et le Household Cavalry Mounted Regiment.

Le Household Cavalry Regiment est une unité opérationnelle équipée de véhicules blindés ultramodernes.

Le Household Cavalry Mounted Regiment est un régiment de cavalerie caserné dans les Hyde Park Barracks à Knightsbridge, à environ un kilomètre du palais de Buckingham. Il fournit la King's Life Guard, la garde montée à l'entrée de Horse Guards. Horse Guards est l'entrée principale officielle du palais St.James et du palais de Buckingham. Le régiment assume également des fonctions cérémonielles et accomplit des missions à cheval à Londres. »

D'où viennent les chevaux? Sont-ils formés à l'interne ou achetés une fois montés ?

DL: « Les Irish Blacks sont élevés et montés dans des étables privées du comté de Leicestershire. Il s'agit à proprement parler d'un descendant de la race de chevaux Irish Black Horse et non d'une race à part entière. L'armée achète les animaux lorsqu'ils ont environ trois ans et les prépare à leur mission au Defence Animal Centre. Après trois à cinq ans, les animaux sont en âge de servir. »

Comment devient-on maréchal-ferrant dans l'armée britannique ?

DL: « Pour devenir maréchal-ferrant dans l'armée, il faut rejoindre un régiment monté tel que la King's Troop Royal Horse Artillery ou la Household Cavalry. Après deux ans en tant que soldat, il est ensuite possible de postuler pour une formation de maréchal-ferrant. Le cours de maréchalerie à l'armée dure trois ans et associe

le métier de maréchal-ferrant à des connaissances en médecine vétérinaire. Après six ans, il faut passer un examen de travailleur spécialisé. Tous les maréchaux-ferrants qualifiés reçoivent le diplôme de la «Worshipful Company of Farriers». On travaille en moyenne 40 à 48 heures par semaine et le salaire est d'environ £ 28 000 par an. Dans les Hyde Park Barracks, un maréchal-ferrant est disponible sur appel 24 heures sur 24.»

Les chevaux sont-ils ferrés avec des fers forgés à la main ?

Avec crampons et poignées, plats ou avec pointes en métal dur ?

DL: «Presque tous les fers sont fabriqués à la main dans la forge des Hyde Park Barracks. Normalement, tous les fers sont équipés de quatre pointes en métal dur. Des crampons carrés usuels peuvent être ajoutés si nécessaire.»

Les fers des chevaux de cérémonie s'usent très rapidement. Outre les courts intervalles de ferrage, existe-t-il d'autres mesures contre cette abrasion importante ?

DL: «Non, pendant la saison des cérémonies, jusqu'à 120 chevaux sont referrés chaque semaine et les fers de certains chevaux sont déjà usés après 7 jours.»

Combien de chevaux sont pris en charge par les maréchaux-ferrants internes ? Est-il nécessaire de faire appel à des maréchaux-ferrants supplémentaires avant de grands événements ?

DL: «La Household Cavalry compte plus de 250 chevaux, principalement des Irish Black. On compte actuellement 240 chevaux noirs, 14 chevaux gris et quatre Drum Horses. La capacité maximale est de 360 chevaux. Le nombre de chevaux varie en fonction de la saison et de la présence du roi à Londres. Le «major maréchal-ferrant» L/CoH Daniel Veness (Corporal of Horse-HCMR FORGE) et ses 11 maréchaux-ferrants ferreront tous les chevaux de la Household Cavalry. Nous ne faisons pas appel à des maréchaux-ferrants supplémentaires lors de manifestations.»



◀ Livio Fiechter avec la hache de maréchal-ferrant

Aaron Jäggi dans les tribunes juste en face des innombrables bureaux de paris



Qu'en est-il de la hache traditionnelle de maréchal-ferrant ?

DL: «La pointe de la hache permettait autrefois de libérer des chevaux grièvement blessés de leurs souffrances. Pour recenser tous les animaux abattus au combat, le sabot du cheval décédé, qui portait son numéro de régiment, était coupé à l'aide de la lame tranchante de la hache. Les maréchaux-ferrants de l'armée portent encore de telles haches lors des cérémonies.»

Venons-en maintenant aux courses hippiques d'Ascot. Y a-t-il un code vestimentaire ?

DL: «Oui. Par exemple, l'organisateur ne tolère aucune tenue négligée. Une tenue vestimentaire soignée est souhaitable pour les courses normales. Un code vestimentaire s'applique et doit être strictement respecté lors de courses spéciales comme la Royal Ascot.»

Avez-vous eu un accompagnement spécial à Ascot ou avez-vous dû vous y retrouver vous-même ?

DL: «Nous avons tout organisé nous-mêmes, y compris l'aller et le retour. Nous nous sommes déplacés librement sur le site et dans les tribunes. Nous n'avions pas d'encadrement ou de direction, mais tout était bien écrit et clair.»

Les visiteurs peuvent-ils observer les chevaux de près avant et après la course ?

DL: «Oui. Les visiteurs peuvent évaluer les chevaux avant la course sur le circuit de présentation à une distance d'environ deux mètres. Sur la piste, on peut suivre la course de près derrière la barrière et admirer le cheval vainqueur à nouveau sur le circuit de démonstration après la course.»

Entretien: Christian Krieg

Vous trouverez le rapport de voyage de la classe de maréchaux-ferrants en scannant le code QR.



Plans d'épandage pour l'exploitation spécifique de surfaces partielles

L'agriculture devient plus numérique, les fabricants de machines tirent parti du progrès technique et équipent les épandeurs d'engrais, les pulvérisateurs agricoles ou les semoirs de la technologie nécessaire à l'exploitation spécifique de surfaces partielles.

La numérisation n'est depuis longtemps plus un tabou dans l'agriculture et, avec les notions de « Smart Farming » ou de « Precision Farming », elle s'est également imposée dans la technique agricole. Les outils correspondants contribuent à une exploitation durable et respectueuse des ressources, en particulier lorsque les plans d'application permettent de procéder au semis ou à l'application d'engrais et de produits phytosanitaires en fonction des besoins. Ces cartes permettent d'enregistrer des critères pour chaque surface partielle, qui déterminent la quantité d'engrais à épandre ou la profondeur à laquelle les semences doivent être déposées. La commande de telles machines de régulation des quantités d'épandage s'effectue généralement via l'interface Isobus.

Mais comment amener les machines à varier les quantités d'épandage selon les indications des plans? Quelles sont les conditions techniques requises pour cela? Pour répondre à ces questions et à d'autres, l'Association Technique Agricole Suisse a développé un module de cours qui intéresse également les revendeurs de machines agricoles et les mécaniciens en machines agricoles, afin qu'ils puissent encore mieux conseiller leurs clients.

Ce cours aborde les prérequis techniques pour la gestion des surfaces partielles. Il initie aux géodonnées et à leur emploi avec des logiciels disponibles dans le commerce pour l'établissement de plans d'épandage. Il enseigne également la création autonome sur ordinateur de plans

pour l'épandage spécifique de surfaces partielles et leur transfert sur les machines. Les participants au cours doivent disposer d'un ordinateur portable avec accès Internet et de ports USB. ■



Technique Agricole Suisse
 Ausserdorfstrasse 31 · 5223 Riniken
 zs@agrartechnik.ch · www.agrartechnik.ch

Dates des cours et inscription

Date du cours

17 mars 2025

Langue du cours

Allemand

Lieu du cours

Centre agricole Liebegg,
5722 Gränichen (AG)

Nombre de participants

5–10 personnes

Durée du cours

9h00–16h30

Coûts du cours

CHF 585.– (repas de midi inclus)

Inscription jusqu'au 28 février
2025 via le site Internet
www.agrartechnik.ch/fr.





DÉCOUVREZ LA GAMME
ROTARO SUR NOTRE
SITE INTERNET.



L'ARBRE DE TRANSMISSION, UN HÉROS DISCRET DE L'ENGIN AGRICOLE

Les engins agricoles ont besoin de beaucoup de puissance pour relever tous les défis dans les champs. La force du moteur est amplifiée, réduite et redirigée sur son trajet vers les roues motrices. Après le moteur, la boîte de vitesses est le premier élément qui décuple la puissance. Il est suivi par l'arbre à cardan qui transmet la force à l'essieu arrière. Il assure une transmission silencieuse de la puissance de la boîte de vitesses vers les roues motrices. Un bon arbre à cardan transforme le poids lourd qu'est l'engin agricole en un concentré de puissance.

Question de performance, ou pas ?

Pour une performance particulièrement efficace sur le champ, le grossiste en pièces détachées GRANIT PARTS a développé, au cours d'une phase de développement de plusieurs années, les arbres de transmission ROTARO. Le lancement commercial des neuf premières séries a eu lieu en octobre sous la devise "POWER TO PERFORM".

Lors du développement du produit, l'accent a été mis sur la fabrication de transmissions à cardan particulièrement performantes et fiables, qui résistent sans peine aux énormes sollicitations des applications professionnelles. Un processus de fabrication spécial et la structure technique particulière des fourches assurent une grande résistance et offrent ainsi, outre des performances convaincantes, également la sécurité.

Gagner un temps précieux pour l'entretien

Un montage et un démontage compliqué de la pro-

tection de l'arbre de transmission lors de l'entretien en atelier appartiennent au passé avec les arbres de transmission ROTARO. Un système de fermeture innovant a été spécialement développé à cet effet. Pour ce faire, le graisseur est desserré des deux côtés de la transmission, puis les deux languettes sont relevées à l'aide d'un tournevis plat.

Le graissage régulier pour réduire l'usure des croisillons se fait également en très peu de temps, grâce au graisseur extérieur : Le croisillon des transmissions peut être graissé très facilement de l'extérieur à l'aide d'une pompe à graisse.

Large gamme disponible en ligne

La gamme est étendue, dès le début : La gamme ROTARO commence par neuf séries différentes, équipées soit d'un profil italien, soit d'un profil citron, soit d'un profil étoile. Les transmissions à cardan sont disponibles avec différents types de raccords et de limiteurs et ce en quatre longueurs différentes : 710, 860, 1010 et 1210 millimètres. Des modèles avec limiteur à disque de friction, à roue libre et à cames en étoile font partie de la gamme dès le début.

Tous les produits ROTARO sont déjà disponibles en exclusivité pour le commerce spécialisé sous le site en ligne de GRANIT www.granit-parts.ch et convainquent par leur rapport qualité-prix attractif. Les prix des arbres de transmission ROTARO varient en fonction de la taille et de l'équipement.



AGROTEC
SUISSE

ch-motorist.ch

Notre branche est synonyme de durabilité par la qualité et soutient ainsi la protection de l'environnement.

Si vous êtes membre de AM Suisse, devenez membre de **ch-motorist**.

Pour plus d'informations :
www.ch-motorist.ch



AM
SUISSE

Bénéficiez de nos prestations

www.amsuisse.ch > Avantages pour les membres

Nos prestations, vos avantages

- Organisation et mise en œuvre des apprentissages, EP et EPS pour tous les métiers d'AM Suisse
- Cours spécialisés, spéciaux et pour cadres
- Acquisition de matériel pédagogique
- Conseil sur les questions patronales et sociales
- Représentation des intérêts vis-à-vis des autorités
- Couverture d'assurance complète
- Avantages découlant du travail de relations publiques d'AM Suisse (p. ex. participations aux salons, annuaire)
- Conseil juridique

Liste des sources d'approvisionnement

Nous prions nos membres de bien vouloir, lors de leurs achats, tenir compte des entreprises mentionnées.

Acc. de machines agricoles et armatures	Ed. Keller AG , Gerenstrasse 23, 9533 Kirchberg SG, Tél. 071 932 10 50, www.keller-kirchberg.ch GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbestrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com
Accessoires électriques	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbestrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch HOELZLE AG , Rosengartenstrasse 11, 8608 Bubikon, Tél. 044 928 34 34, www.hoelzle.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com Ochsner AG , Ruedelfingerstrass 13, 8460 Marthalen, Tél. 052 355 26 55, www.ochsnerag.ch PIWAG AG , Spichermatt 9, 6370 Stans, Tél. 041 610 30 43, Fax 041 610 30 51
Accessoires hydrauliques	Ed. Keller AG , Gerenstrasse 23, 9533 Kirchberg SG, Tél. 071 932 10 50, www.keller-kirchberg.ch GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbestrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch Heizmann AG , Neumattstrasse 8, 5000 Aarau, Tél. 062 834 06 06, www.heizmann.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com Paul Forrer AG , Industriestrasse 27, 8962 Bergdietikon, Tél. 044 439 19 19, www.paul-forrer.ch
Accessoires machines de construction	HOELZLE AG , Rosengartenstrasse 11, 8608 Bubikon, Tél. 044 928 34 34, www.hoelzle.ch Ullmann^{VG} AG , Breitstrasse 1, 9565 Bussnang, Tél. 071 626 57 47, www.um-ag.ch
Appareils à moteur et de jardinage	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbestrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch Kärcher AG , Industriestrasse 16, 8108 Dällikon, Tél. 0844 850 868, www.kaercher.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com
Appareils de nettoyage	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbestrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch Kärcher AG , Industriestrasse 16, 8108 Dällikon, Tél. 0844 850 868, www.kaercher.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com Kränzle AG , Oberebenenstrasse 21, 5620 Bremgarten, Tél. 056 201 44 88, www.kraenzle.com Nilfisk AG , Ringstrasse 19, 9500 Wil SG, Tél. 071 923 84 44, www.nilfisk.com
Articles de tuyauterie	Ed. Keller AG , Gerenstrasse 23, 9533 Kirchberg SG, Tél. 071 932 10 50, www.keller-kirchberg.ch GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbestrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch Heizmann AG , Neumattstrasse 8, 5000 Aarau, Tél. 062 834 06 06, www.heizmann.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com
Assurance collective d'indemnités journalières en cas de maladie	Krankenkasse KSM , Rohrstrasse 36, Postfach, 8152 Glattbrugg, Tél. 043 433 20 40, www.ksm-versicherung.ch
Assurances d'association AM Suisse	PROMRISK AG , Prompt zu Ihrer individuellen Versicherungslösung, Rohrstrasse 36, 8152 Glattbrugg, Tél. 044 851 55 66, www.promrisk.ch , www.verbandsloesungen.ch
Assurances sociales	PROMEIA Pensionskasse , Ifangstrasse 8, 8952 Schlieren, Tél. 044 738 53 53, www.promea-pk.ch
Batteries	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbestrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com
Câble tirer-pousser	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbestrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com
Chaînes	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbestrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com
Chaînes à neige	Ullmann^{VG} AG , Breitstrasse 1, 9565 Bussnang, Tél. 071 626 57 47, www.um-ag.ch
Change de devises	kmuOnline ag , Aeschengraben 9, 4051 Basel, Tél. 061 406 97 97, www.wechselstube.ch

Commandes	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com
Conseils techniques spécialisés	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch Paul Forrer AG , Industriestrasse 27, 8962 Bergdietikon, Tél. 044 439 19 19, www.paul-forrer.ch
Construction de grues, manutention	swisslifter , Radgasse 3, Postfach 3377, 8005 Zürich, Tél. 043 366 66 55, www.swisslifter.ch
Découpage au laser (Tôle)	Ed. Keller AG , Gerenstrasse 23, 9533 Kirchberg SG, Tél. 071 932 10 50, www.keller-kirchberg.ch
Démarrateur + Technique alternateur	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com MOLTEC AG , Moosallmendweg 11, 3225 Müntschemier, Tél. 031 740 740 0, www.moltec.ch PIWAG AG , Spichermatt 9, 6370 Stans, Tél. 041 610 30 43, Fax 041 610 30 51
Dispositifs d'attelage	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com Scharmüller (Schweiz) AG , Horbenerstrasse 7, 8308 Mesikon, Tél. 052 346 24 78, www.scharmueller-schweiz.ch
Engins de levage	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com
Équipement à haute-voltage	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch
Équipement de forge	Eurotrade AG , Gewerbstrasse 18, 4105 Biel-Benken, Tél. 061 511 10 20, www.et-hoofcare.ch
Équipements pour véhicules	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com
Générateur d'électricité	R. Peter AG , Weieracherstrasse 9, 8184 Bachenbülach, Tél. 044 872 40 40, www.r-peter.ch
Logiciels/Ordinateurs	AMS (Schweiz) AG , Mühlefeldstrasse 38, 4702 Oensingen, Tél. 062 396 03 03, www.ams-schweiz.ch optima solutions GmbH , Chutzenstrasse 20, 3007 Bern, Tél. 031 511 88 88, www.opti-sol.ch
Machines d'entretien des espaces verts	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch Husqvarna Schweiz AG , Industriestrasse 10, 5506 Mägenwil, Tél. 062 887 37 00, www.husqvarna.ch Kärcher AG , Industriestrasse 16, 8108 Dällikon, Tél. 0844 850 868, www.kaercher.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com POSITEC Switzerland AG , Gass 5, 5242 Lupfig, Tél. 056 201 02 30, www.kress-robotik.com
Machines de forestières et de jardin	Birchmeier Sprühtechnik AG , Im Stetterfeld 1, 5608 Stetten, Tél. 056 485 81 81, www.birchmeier.com GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch Husqvarna Schweiz AG , Industriestrasse 10, 5506 Mägenwil, Tél. 062 887 37 00, www.husqvarna.ch Kärcher AG , Industriestrasse 16, 8108 Dällikon, Tél. 0844 850 868, www.kaercher.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com POSITEC Switzerland AG , Gass 5, 5242 Lupfig, Tél. 056 201 02 30, www.kress-robotik.com STIHL Vertriebs AG , Isenrietstrasse 4, 8617 Mönchaltorf, Tél. 044 949 30 30, www.stihl.ch
Machines-outils	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com
Médias	Schweizer Agrarmedien AG , Talstrasse 3, 3053 Münchenbuchsee, Tél. 031 958 33 33, www.agropool.ch Schweizer Bauer , Dammweg 9, 3001 Bern, Tél. 031 330 95 33, www.schweizerbauer.ch Technique Agricole Suisse , Ausserdorfstrasse 31, 5223 Riniken, Tél. 056 462 32 00, www.agrartechnik.ch

Moteurs et pièces de rechange	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch Honda Motor Europe Ltd. , Rue de la Bergère 5, 1242 Satigny, Tél. 022 989 05 00, www.honda.ch Klaus-Häberlin AG , Industriestrasse 6, 8610 Uster, Tél. 043 399 20 40, www.klaus-haeberlin.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com MOLTEC AG , Moosallmendweg 11, 3225 Müntschemier, Tél. 031 740 740 0, www.moltec.ch POSITEC Switzerland AG , Gass 5, 5242 Lupfig, Tél. 056 201 02 30, www.kress-robotik.com
Nettoyeur haute pression	Kränzle AG , Oberebenenstrasse 21, 5620 Bremgarten, Tél. 056 201 44 88, www.kraenzle.com
Outils	Ed. Keller AG , Gerenstrasse 23, 9533 Kirchberg SG, Tél. 071 932 10 50, www.keller-kirchberg.ch GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com
Pièce de rechange pour élévateur	MOLTEC AG , Moosallmendweg 11, 3225 Müntschemier, Tél. 031 740 740 0, www.moltec.ch
Pièces d'usure	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com Ullmann^{VG} AG , Breitistrasse 1, 9565 Bussnang, Tél. 071 626 57 47, www.um-ag.ch
Pièces de rechange	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch MOLTEC AG , Moosallmendweg 11, 3225 Müntschemier, Tél. 031 740 740 0, www.moltec.ch Prillinger Gesellschaft m.b.H. , Jurastrasse 9, 4566 Oekingen, Tél. +43 (0)7242 230/200, www.prillinger.at
Pièces de rechange pour tracteurs	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com MOLTEC AG , Moosallmendweg 11, 3225 Müntschemier, Tél. 031 740 740 0, www.moltec.ch
Pneumatique	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch Heizmann AG , Neumattstrasse 8, 5000 Aarau, Tél. 062 834 06 06, www.heizmann.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com
Pneus, roues	Agro-Räder AG , Rüt mattstrasse 6, 6017 Ruswil, Tél. 041 495 11 58, www.agro-raeder.ch GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com Rutschmann & Co. , Schulstrasse 17, 8564 Wäldi, Tél. 071 657 17 66, www.rutschmann-reifen.ch
Prestations de finances	kmuOnline ag , Aeschengraben 9, 4051 Basel, Tél. 061 406 97 97, www.wechselstube.ch
Produits abrasifs	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com
Roulements à billes, paliers à rouleaux	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch Heizmann AG , Neumattstrasse 8, 5000 Aarau, Tél. 062 834 06 06, www.heizmann.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com
Système de freinage	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com
Technique d'entraînement	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com Paul Forrer AG , Industriestrasse 27, 8962 Bergdietikon, Tél. 044 439 19 19, www.paul-forrer.ch Sahli AG , Oberdorfstrasse 17, 8934 Knonau, Tél. 044 768 54 54, www.sahli-ag.ch
Technique de graissage	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com Motorex AG , Bern-Zürich-Strasse 31, 4900 Langenthal, Tél. 062 919 75 75, www.motorex.com NEW-PROCESS AG , Talackerstrasse 13, 8552 Felben-Wellenhausen, Tél. 071 841 24 47, www.new-process.ch

Technique de la soudure	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com
Technique de peinture au pistolet	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com
Technique de traite Installation de ferme	DeLaval AG , Münchrütistrasse 2, 6210 Sursee, Tél. 041 926 66 11, www.delaval.com GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com
Technique entraînement électrique, moteurs DC	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tél. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tél. 034 420 84 44, www.kramp.com PIWAG AG , Spichermatt 9, 6370 Stans, Tél. 041 610 30 43, Fax 041 610 30 51

Inscriptions standardisées sur la liste des fournisseurs
CHF 360. – par année (6 parutions)
Commandes: AM Suisse, Chräjeninsel 2, 3270 Aarberg,
 Tél. 032 391 99 44, agrotecsuisse@amsuisse.ch

G GRANIT
QUALITY PARTS

MA BOUTIQUE EN LIGNE EST À CÔTÉ!

Commandes auprès de votre revendeur

 INSCRIVEZ-VOUS DÈS MAINTENANT AUPRÈS DE NOTRE PARTENAIRE GRANIT !

www.granit-parts.ch

Pneus | Roues | Essieux | Accessoires

Reifen Rutschmann & Co.



Service, compétence et fiabilité

- Agriculture • Industrie • Transformations

(demandes en français par e-mail uniquement)

Rutschmann & Co. | Schulstrasse 17 | CH-8564 Wäldi TG
 Telefon +41 (0)71 657 17 66 | Fax +41 (0)71 657 16 85
info@rutschmann-reifen.ch | www.rutschmann-reifen.ch

agropool.ch
La bourse aux machines.

agropool.ch – Le marché suisse moderne pour les machines agricoles

Découvrez plus de 20000 annonces dès maintenant sur agropool.ch

COURS ACTUELS

B 1.6	Exigences techniques requises et freins de remorque pour des véhicules de l'agriculture et sylviculture (v_{\max} 40 m/h) incl. loi fédérale sur la circulation routière	10.3.–12.3.2025
B 1	<i>Technische Ausrüstung von Fahrzeugen mit v_{\max} 40 km/h für die Land- und Forstwirtschaft</i>	25.3.–27.3.2025
B 25.6	Cours de soudeur avec examen de soudeur EN 9606-1	14.7.2025
B 25	<i>Schweissskurs mit Prüfungen EN 9606-1</i>	16.07.2025
B 25.1	<i>Schweisserprüfung EN 9606-1</i>	18.07.2025
B 25.7	Examen de soudeur EN 9606-1	18.7.2025

Délai d'inscription: 4 semaines avant le cours



Pour plus d'informations:
www.agrotecsuisse.ch/fr/formation/programme-des-cours/

AGENDA

Journée de la maréchalerie, Berne	22.2.2025
Procédure de test «Compass», Aarberg	2.4.2025
Réunion des présidents Agrotec Suisse, Olten	4.4.2025
Procédure de test «Compass», Aarberg	18.6.2025
spoga + gafa, Cologne	24.–26.6.2025
Assemblée professionnelle Agrotec Suisse, Aarau	27.6.2025
AM Suisse Assemblée des délégués, Aarau	27.–28.6.2025
EuroSkills 2025, Herning (Danmark)	9.–13.9.2025
Procédure de test «Compass», Aarberg	10.9.2025
SwissSkills 2025, Berne	17.–21.9.2025
Assemblée de l'association professionnelle Agrotec Suisse, Lucerne	7.11.2025
AM Suisse Conseil de l'Union, Lucerne	7.11.2025
AgriTechnica, Hanovre	9.–15.11.2025
Assemblée professionnelle ch-motorist	novembre 2025



Pour plus d'informations:
<https://www.amsuisse.ch/fr/actualites/manifestations/>

Impressum



forum

Information professionnelle pour
la technique agricole et la maréchalerie

Mode de parution: 6 éditions par année

Editeur

Agrotec Suisse, ein Fachverband des AM Suisse
AM Suisse, Chräjeninsel 2, 3270 Aarberg
www.agrotecsuisse.ch

Direction de l'édition du forum

Thomas Teuscher, t.teuscher@amsuisse.ch

Rédaction

Emanuel Scheidegger, e.scheidegger@amsuisse.ch

Photo page de couverture

Heldstab AG, Davos
©Heldstab AG, Davos

Régie d'annonces / Mise en page

Agrotec Suisse, ein Fachverband des AM Suisse
AM Suisse, Chräjeninsel 2, 3270 Aarberg
Tel. 032 391 99 44, forum@amsuisse.ch

Impression et expédition

Mattenbach AG, FO-Fotorotar, Binzstrasse 9, 8045 Zürich
Tel. 044 986 35 00, zuerich@mattenbach.ch

Archives

Vous trouverez sur www.forum-online.ch, une archive complète de la revue de l'association professionnelle «forum» depuis 2008.

imprimé en
suisse



L'AM Suisse est
membre de CLIMMAR.



GRANIT
QUALITY PARTS

ÉLECTROMOBILITÉ À L'ATELIER



DÉCOUVREZ LES PRODUITS QUI
CONVIENNENT SUR NOTRE WEBSHOP

Ces dernières années, l'électromobilité a connu un véritable boom et a ainsi révolutionné l'industrie automobile. Les véhicules électriques gagnent du terrain et sont de plus en plus présents sur les routes. Cette tendance pose également de nouveaux défis aux ateliers, mais est également porteuse d'opportunités.

La réparation et l'entretien des véhicules électriques demandent un savoir-faire spécifique et un équipement approprié. Les ateliers doivent se rééquiper et se mettre à niveau pour répondre à ces exigences. Cela requiert d'investir dans des formations pour les collaborateurs, mais aussi dans des outils et des équipements spécifiques.

Cet investissement dans l'avenir ouvre d'énormes perspectives de croissance aux ateliers. Chez GRANIT, vous trouverez les produits qui y sont adaptés.



Technique de mesure
pour appareils hybrides et haute tension



Équipement de protection individuelle



Équipement du lieu de travail



Outils



Infrastructure de charge